

Eurona Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes

Cuentas Anuales Consolidadas del
ejercicio terminado el
31 de diciembre de 2015 e
Informe de Gestión Consolidado, junto
con el Informe de Auditoría Independiente

INFORME DE AUDITORÍA INDEPENDIENTE DE CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

A los Accionistas de
Eurona Wireless Telecom, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas adjuntas de la sociedad Eurona Wireless Telecom, S.A. (en adelante la Sociedad Dominante) y Sociedades Dependientes (en adelante el Grupo), que comprenden el balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2015, la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, el estado del resultado global consolidado, el estado de cambios en el patrimonio neto consolidado, el estado de flujos de efectivo consolidado y la memoria consolidada correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

Responsabilidad de los administradores en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad Dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio consolidado, de la situación financiera consolidada y de los resultados consolidados de Eurona Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea, y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, que se identifica en la Nota 2.a de la memoria consolidada adjunta, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

Responsabilidad del auditor

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas adjuntas basada en nuestra auditoría. Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España. Dicha normativa exige que cumplamos los requerimientos de ética, así como que planifiquemos y ejecutemos la auditoría con el fin de obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas están libres de incorrecciones materiales.

Una auditoría requiere la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en las cuentas anuales consolidadas. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluida la valoración de los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error. Al efectuar dichas valoraciones del riesgo, el auditor tiene en cuenta el control interno relevante para la formulación por parte de los administradores de la Sociedad Dominante de las cuentas anuales consolidadas, con el fin de diseñar los procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye la evaluación de la adecuación de las políticas contables aplicadas y de la razonabilidad de las estimaciones contables realizadas por la dirección, así como la evaluación de la presentación de las cuentas anuales consolidadas tomadas en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión de auditoría.

Opini3n

En nuestra opini3n, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situaci3n financiera consolidada de la sociedad Euna Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes a 31 de diciembre de 2015, as3 como de sus resultados consolidados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Informaci3n Financiera, adoptadas por la Uni3n Europea, y dem3s disposiciones del marco normativo de informaci3n financiera que resultan de aplicaci3n en Espa1a.

P3rrafo de 3nfasis

Llamamos la atenci3n sobre el contenido de la Nota 26 de las cuentas anuales consolidadas adjuntas en la que se indica que el Grupo se encuentra en fase de crecimiento y expansi3n en nuevos negocios. El Grupo ha incurrido en p3rdidas significativas en el ejercicio 2015 y tiene p3rdidas acumuladas de ejercicios anteriores. Estas condiciones, junto con otros factores mencionados en la Nota 26, indican la existencia de una incertidumbre material que puede generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo de continuar como empresa en funcionamiento de tal forma que pueda recuperar su inmovilizado y las inversiones realizadas, aspectos que depender3n del 3xito del plan de negocio elaborado por los administradores de la Sociedad Dominante. Esta cuesti3n no modifica nuestra opini3n.

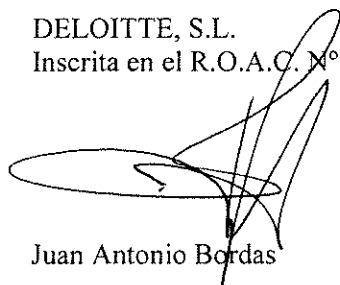
P3rrafo de otras cuestiones

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas son las primeras cuentas anuales consolidadas que prepara el Grupo, dado que hasta el ejercicio anterior se acog3a a la dispensa de la obligaci3n de formular cuentas anuales consolidadas por raz3n de tama1o, por lo que la informaci3n sobre el ejercicio 2014, incluida en las cuentas anuales consolidadas adjuntas a efectos comparativos, no ha sido auditada.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

El informe de gesti3n consolidado adjunto del ejercicio 2015 contiene las explicaciones que los administradores de la Sociedad Dominante consideran oportunas sobre la situaci3n de Euna Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes, la evoluci3n de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas. Hemos verificado que la informaci3n contable que contiene el citado informe de gesti3n consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificaci3n del informe de gesti3n consolidado con el alcance mencionado en este mismo p3rrafo y no incluye la revisi3n de informaci3n distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la sociedad Euna Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes.

DELOITTE, S.L.
Inscrita en el R.O.A.C. N3 S0692



Juan Antonio Bordas

28 de abril de 2016

Col·legi
de Censors Jurats
de Comptes
de Catalunya

DELOITTE, S.L.

Any 2016 N3m. 20/16/05771
IMPORT COL·LEGIAL: 96,00 EUR

.....
Informe subjecte a la normativa
reguladora de l'activitat
d'auditoria de comptes a Espanya
.....

**EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**
BALANCE DE SITUACIÓN CONSOLIDADO A 31 DE DICIEMBRE DE 2015
(Euros)

ACTIVO	Notas de la Memoria	31.12.2015	31.12.2014	01.01.2014	PASIVO	Notas de la Memoria	31.12.2015	31.12.2014	01.01.2014
ACTIVO NO CORRIENTE:					PATRIMONIO NETO:				
Fondo de Comercio	Nota 4	3.666.326	3.513.553	3.513.553	FONDOS PROPIOS:				
Otros activos intangibles	Nota 5	17.444.032	17.492.957	4.143.787	Capital		29.327.446	29.327.446	18.493.137
Inmovilizado material	Nota 6	24.679.380	19.189.553	16.079.146	Prima de emisión		26.872.567	26.872.567	5.447.785
Inversiones y créditos en empresas del grupo y asociadas a largo plazo	Notas 9 y 23	904.032	1.251.124	169.830	Otras Reservas		(2.226.306)	(1.116.376)	(361.341)
Otros activos financieros no corrientes	Nota 9	1.464.545	1.561.385	2.850.627	Reservas de fusión		(3.736.553)	(26.576)	(26.576)
Total activo no corriente		48.158.315	43.008.572	26.746.943	Reservas Consolidadas		(7.782.568)	(8.600.626)	(3.592.190)
					Resultados negativos de ejercicios anteriores		(9.472.300)	(8.203.680)	(6.518.171)
					Resultado del ejercicio atribuido a la sociedad dominante		(8.872.027)	(3.781.827)	(3.526.803)
					Ajustes por cambio de valor				
					Diferencias de conversión		(216.766)	(156.572)	6.301
					PATRIMONIO NETO ATRIBUIBLE A LA SOCIEDAD DOMINANTE		23.893.493	34.314.354	9.922.142
					INTERESES MINORITARIOS		(37.451)	(18.395)	34.306
					Total Patrimonio Neto	Nota 13	23.856.042	34.295.959	9.956.448
ACTIVO CORRIENTE:					PASIVO NO CORRIENTE:				
Existencias	Nota 10	225.137	457.721	163.901	Obligaciones y otros valores negociables	Nota 14	15.000.000	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar:					Deudas con entidades de crédito	Nota 14	2.663.124	2.307.561	2.906.016
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 11	4.723.863	4.339.827	3.675.846	Acreedores por arrendamiento financiero	Nota 14	3.957.666	2.811.050	2.527.634
Otros deudores		3.809.415	3.534.958	3.170.177	Otros pasivos financieros	Nota 14	5.014.235	5.366.102	7.399.382
Activos por impuesto corriente		617.999	657.823	461.317	Provisiones a largo plazo	Nota 22.b	348.601	211.974	-
Otros créditos con las Administraciones Públicas		-	-	5.816	Pasivos por impuesto diferido	Nota 16.3	144.657	254.012	363.367
Inversiones financieras a corto plazo	Nota 12	296.449	147.046	38.536	Total pasivo no corriente		27.128.273	10.650.699	13.196.399
Periodificaciones a corto plazo		1.775.629	1.033.102	723.630	PASIVO CORRIENTE:				
Periodificaciones a corto plazo		565.663	210.270	434.560	Provisiones a corto plazo	Nota 22.b	96.817	-	-
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	Nota 12	10.198.657	6.985.023	6.751.250	Deudas con entidades de crédito	Nota 14	2.440.872	2.372.307	2.065.286
Total activo corriente		17.488.949	13.025.943	11.749.187	Acreedores por arrendamiento financiero	Nota 14	2.287.336	1.171.247	363.406
TOTAL ACTIVO		65.647.264	56.034.515	38.496.130	Otros pasivos financieros	Nota 14	1.855.696	2.584.082	2.758.806
					Deudas con empresas del Grupo y asociadas	Nota 14	-	-	4.031.829
					Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	Nota 15	7.687.328	4.946.333	5.956.689
					Periodificaciones a corto plazo		294.900	13.888	167.267
					Total pasivo corriente		14.662.949	11.087.857	15.343.253
					TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		65.647.264	56.034.515	38.496.130

Las Notas 1 a 28 descritas en la Memoria consolidada y el Anexo I adjuntos forman parte integrante del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2015.

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA DEL EJERCICIO 2015
(Euros)

	Notas de la Memoria	Ejercicio 2015	Ejercicio 2014
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 17.a	25.094.767	21.229.485
Aprovisionamientos		(9.255.953)	(9.051.403)
Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	Nota 10	(74.021)	-
Otros ingresos de explotación		736.191	762.467
Gastos de personal	Nota 17.b	(4.698.153)	(4.044.757)
Otros gastos de explotación		(7.273.115)	(5.998.400)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	Nota 11	(1.111.349)	(1.017.415)
Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 6	(6.619.453)	(4.341.399)
Deterioro y resultados por enajenaciones del inmovilizado	Notas 5 y 6	(1.782.695)	(238.719)
Otros resultados		(55.371)	(133.553)
RESULTADO OPERATIVO:		(5.039.152)	(2.833.694)
Ingresos financieros	Nota 18	63.491	63.241
Gastos financieros	Nota 18	(862.228)	(851.277)
Deterioro y resultados por enajenaciones de instrumentos financieros	Nota 18	(502.941)	92.669
Diferencias de cambio	Nota 18	87.546	58.523
RESULTADO FINANCIERO:		(1.214.132)	(636.844)
Resultado por compañías consolidadas por el método de la participación	Nota 9.1	(328.611)	(37.908)
Resultado antes de impuestos		(6.581.895)	(3.508.446)
Impuesto sobre beneficios	Nota 16	109.355	109.355
Resultado Neto de las actividades continuadas		(6.472.540)	(3.399.091)
RESULTADO NETO DE IMPUESTOS ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS:	Nota 27	(2.410.512)	(391.246)
RESULTADO CONSOLIDADO NETO:		(8.883.052)	(3.790.337)
Resultado atribuible a intereses de minoritarios	Nota 13	(11.025)	(8.510)
RESULTADO CONSOLIDADO NETO ATRIBUIDO A LA SOCIEDAD DOMINANTE:		(8.872.027)	(3.781.827)
Beneficio/(Pérdida) por acción (en euros por acción):			
- Básico		(0,303)	(0,172)
- Diluido		(0,303)	(0,172)

Las Notas 1 a 28 descritas en la Memoria consolidada y el Anexo I adjuntos, forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio 2015.

h

**EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**
ESTADO DEL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2015
(Euros)

	Notas de la memoria	Ejercicio 2015	Ejercicio 2014
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS		(8.883.052)	(3.790.337)
1. Otros gastos o ingresos globales reconocidos directamente contra patrimonio:			
a) Partidas que no se traspasarán a resultados:		-	-
b) Partidas que pueden traspasarse posteriormente a resultados:			
Diferencias por la conversión de estados financieros en moneda extranjera	Nota 13	(60.194)	(162.873)
2. Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias:			
Otro resultado global del ejercicio:		(60.194)	(162.873)
TOTAL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO		(8.943.246)	(3.953.210)
Total Resultado Global atribuible a:			
- La Sociedad Dominante		(8.932.221)	(3.953.210)
- Socios minoritarios		(11.025)	(8.510)
TOTAL RESULTADO GLOBAL CONSOLIDADO		(8.943.246)	(3.961.720)

Las Notas 1 a 28 descritas en la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante
del estado del resultado global consolidado correspondiente al ejercicio 2015.

5

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2015
(Euros)

	Capital Social	Prima de Emisión	Otras Reservas	Reservas de fusión	Reservas Consolidadas	Resultados negativos ejercicios anteriores	Diferencias de Conversión	Resultado del período atribuido a la sociedad dominante	Intereses Minoritarios	Patrimonio Total
Saldo al 31 de diciembre de 2013	18.493.137	5.447.785	(361.341)	(26.576)	(3.592.190)	(6.518.171)	6.301	(3.526.803)	34.306	9.956.448
Distribución del resultado del ejercicio 2013	-	-	-	-	(1.841.294)	(1.685.509)	-	3.526.803	-	-
Gastos ampliación capital imputados al patrimonio	-	-	(755.037)	-	-	-	-	-	-	(755.037)
Ampliación de capital	10.834.309	21.424.782	-	-	-	-	-	-	-	32.259.091
Otras variaciones	-	-	-	-	(3.167.142)	-	-	-	(44.191)	(3.211.333)
Resultado global del ejercicio 2014	-	-	-	-	-	-	(162.873)	(3.781.827)	(8.510)	(3.953.210)
Saldo al 31 de diciembre de 2014	29.327.446	26.872.567	(1.116.378)	(26.576)	(6.600.626)	(8.203.680)	(156.572)	(3.781.827)	(18.395)	34.295.959
Distribución del resultado del ejercicio 2014	-	-	-	-	(2.492.905)	(1.286.922)	-	3.781.827	-	-
Variaciones en el patrimonio (Nota 2.b.c)	-	-	-	(3.709.977)	3.310.963	20.302	-	-	(8.031)	(386.743)
Emisión de instrumentos financieros (Nota 13)	-	-	(1.109.928)	-	-	-	-	-	-	(1.109.928)
Resultado global del ejercicio 2015	-	-	-	-	-	-	(60.194)	(8.872.027)	(11.025)	(8.943.246)
Saldo al 31 de diciembre de 2015	29.327.446	26.872.567	(2.226.306)	(3.738.553)	(7.782.668)	(9.472.300)	(216.766)	(8.872.027)	(37.451)	23.856.042

Las Notas 1 a 28 descritas en la Memoria consolidada y el Anexo I adjuntos, forman parte integrante del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio 2015.

5

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2015
(Euros)

	Notas de la memoria	Ejercicio 2015	Ejercicio 2014
FLUJO DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS:			
Pérdidas de las actividades ordinarias antes de impuestos		(6.581.895)	(3.508.446)
Ajustes de las partidas que no implican movimientos ordinarios de tesorería-			
Depreciaciones/Amortizaciones	Notas 5 y 6	6.619.453	4.341.399
Pérdidas por deterioro de operaciones comerciales	Nota 11	1.111.349	1.017.415
Pérdidas por deterioro de existencias	Nota 10	74.021	-
Pérdidas por deterioro de inmovilizado	Nota 8	1.099.535	-
Ingresos financieros	Nota 18	(63.491)	(63.241)
Gastos financieros	Nota 18	862.228	851.277
Resultados por el método de la participación	Nota 9.1	328.611	37.908
Pérdidas por enajenaciones de elementos de inmovilizado	Notas 6 y 8	683.160	238.719
Pérdidas por enajenaciones de instrumentos financieros	Nota 18	502.941	(92.669)
Efectivo generado antes de cambios en fondo de maniobra (I)		4.635.912	2.822.362
Ajustes de las variaciones al capital circulante-			
Variación en deudores comerciales y otros		(1.782.905)	(672.654)
Variación de inventarios		158.563	(293.820)
Variación de acreedores comerciales y otros		(1.157.247)	(2.070.487)
Efectivo generado por las variaciones de circulante (II)		(2.781.589)	(3.036.961)
FLUJOS NETOS DE EFECTIVO OBTENIDOS DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (A)= (I)+(II)+(III)		1.854.323	(214.599)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN:			
Pagos por adquisición de subsidiarias y otras inversiones financieras a largo plazo	Nota 2. b. c	(35.000)	(3.891.470)
Pagos por otros activos financieros		(298.595)	197.948
Pagos por adquisición de inmovilizado intangible y material	Notas 5 y 6	(14.273.310)	(21.708.561)
Flujos netos de efectivo usados en actividades de inversión (B)		(14.606.905)	(25.402.083)
FLUJO DE EFECTIVO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN:			
Emisión de instrumentos de patrimonio	Nota 13	-	28.304.556
Intereses cobrados	Nota 18	63.491	63.241
Intereses pagados	Nota 18	(862.228)	(851.277)
Emisión de bonos	Nota 14	15.000.000	-
Variación neta de la financiación a largo plazo (pagos y cobros)		1.450.302	(2.409.600)
Variación neta de la financiación a corto plazo (pagos y cobros)		456.268	940.138
Flujos netos de efectivo usados en actividades de financiación (C)		16.107.833	26.047.058
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DE LOS TIPOS DE CAMBIO (D)		(141.617)	(196.603)
VARIACIÓN NETA DE EFECTIVO Y DEMÁS MEDIOS EQUIVALENTES AL EFECTIVO (A + B + C + D)		3.213.634	233.773
Efectivo y equivalentes al efectivo en el principio del período		6.985.023	6.751.250
+ Efectivo y demás medios equivalentes al final del período		10.198.657	6.985.023

Las Notas 1 a 28 descritas en la Memoria consolidada adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio 2015.

5

Balance de Situación Consolidado al 31 de diciembre de 2015

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolidada correspondiente al ejercicio 2015

Estado del Resultado Global Consolidado correspondiente al ejercicio 2015

Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado correspondiente al ejercicio 2015

Estado de Flujos de Efectivo Consolidado correspondiente al ejercicio 2015

Notas Explicativas a los Estados Financieros Consolidados correspondientes al ejercicio 2015

1. ACTIVIDAD DEL GRUPO	4
2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN	5
3. NORMAS DE VALORACIÓN	11
4. FONDO DE COMERCIO	24
5. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES	256
6. INMOVILIZADO MATERIAL	28
7. ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS	30
8. DETERIORO DE ACTIVOS	31
9. ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES	33
10. EXISTENCIAS	36
11. CLIENTES POR VENTAS Y PRESTACIONES DE SERVICIOS Y OTROS DEUDORES	37
12. ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES, EFECTIVO Y MEDIOS EQUIVALENTES	38
13. PATRIMONIO NETO	388
14. ENDEUDAMIENTO FINANCIERO	43
15. ACREEDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR	46
16. SITUACIÓN FISCAL	47
17. INGRESOS Y GASTOS OPERATIVOS	49
18. RESULTADO FINANCIERO	51
19. PROPUESTA DE APLICACIÓN DE RESULTADOS	51

20. INFORMACIÓN SEGMENTADA.....	511
21. ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS	544
22. COMPROMISOS ADQUIRIDOS Y CONTINGENCIAS	554
23. TRANSACCIONES Y SALDOS CON EMPRESAS ASOCIADAS Y PARTES VINCULADAS.....	55
24. INFORMACIÓN DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN Y LA ALTA DIRECCIÓN	56
25. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE	57
26. GRUPO EN FUNCIONAMIENTO.....	57
27. OPERACIONES INTERRUMPIDAS	59
28. HECHOS POSTERIORES	61

Eurona Wireless Telecom, S.A. y Sociedades Dependientes

Memoria Consolidada correspondiente al ejercicio
anual terminado el 31 de diciembre de 2015

1. Actividad del Grupo

Eurona Wireless Telecom, S.A. y sociedades dependientes (en adelante, Grupo Eurona) configuran un grupo consolidado de empresas que desarrolla, básicamente, sus operaciones en el sector de las telecomunicaciones.

La empresa Eurona Wireless Telecom, S.A. (en adelante, la "Sociedad Dominante") se constituyó como sociedad limitada bajo la denominación de Eurona Wifi Networks, S.L., el 18 de marzo de 2003, habiéndose transformado en sociedad anónima con fecha 18 de noviembre de 2008. La Sociedad Dominante adoptó su denominación social actual con fecha 29 de mayo de 2009.

Su domicilio actual se encuentra en la Calle Taulat 27, Barcelona.

Su objeto social es el siguiente:

- La actuación como apoderado de comunicaciones móviles, fijas y de redes.
- La provisión de servicios de Internet y los servicios relacionados con esta actividad.
- La concepción, realización y comercialización de equipamientos para las comunicaciones móviles y fijas.
- La concepción, realización y comercialización de soluciones informáticas de valor añadido que explotan la utilización de las comunicaciones de datos para todos los sectores de actividad.
- El mantenimiento y la explotación de instalaciones de comunicaciones y de gestión que dan soporte a las anteriores actividades.
- La realización de ingeniería de redes de comunicaciones basadas en satélite y en otras redes de telecomunicaciones.
- El diseño, desarrollo, implantación, mantenimiento y promoción de servicios y aplicaciones telemáticas, la venta de productos y servicios a través de redes de comunicaciones.
- La prestación a terceros de servicios de apoyo, consultoría y otros servicios similares relacionados con las tecnologías telemáticas.
- La adquisición, tenencia, administración, enajenación de todas clase de títulos, valores, activos financieros, derechos, cuotas o participaciones en empresas individuales o sociales, todo ello por cuenta propia, excluyendo la intermediación y dejando a salvo la legislación propia del Mercado de Valores y de las Instituciones de Inversión Colectiva.
- La construcción, promoción y explotación, compra, venta, permuta y mediación de toda clase de bienes inmuebles y la contratación de todo tipo de servicios relacionados con ellos, entendiéndose con ello al tráfico inmobiliario en su más amplio sentido.
- Provisión de acceso a internet mediante tecnología WI-FI en hoteles, aeropuertos, recintos feriales, centros de negocio, centros comerciales y otros espacios públicos.

Con fecha 23 de diciembre de 2013, Eurona Wireless Telecom, S.A. (Sociedad Dominante del Grupo) adquirió el 82,92% de las participaciones sociales de Kubi Wireless, S.L. Con fecha 12 de febrero de 2014, la Sociedad Dominante adquirió el 17,08% restante de las participaciones sociales de Kubi Wireless, S.L. en las mismas condiciones bajo las cuales adquirió el 82.92% restante.

Con fecha 29 de septiembre de 2015 se inscribe en el Registro Mercantil la fusión por absorción de la sociedad Kubi Wireless, S.L. (sociedad absorbida) por parte de Eurona Wireless Telecom, S.A. (sociedad absorbente y Sociedad Dominante del Grupo) con efectos contables retroactivos a 1 de enero de 2015 tal y como establece la normativa contable vigente. La operación societaria de Fusión se encuadra dentro de un marco de reestructuración empresarial de las sociedades que integran el grupo Eurona, a efectos de racionalizar la propia actividad económica del grupo. La operación de fusión por absorción proyectada ha implicado la integración de la Sociedad Absorbida en la Sociedad Absorbente, mediante la transmisión en bloque del patrimonio de las primeras en beneficio de la segunda, y su extinción sin liquidación.

Las sociedades dependientes y asociadas participadas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante que han sido incluidas en el perímetro de consolidación se detallan en el Anexo I.

No existen sociedades dependientes y asociadas participadas directa e indirectamente por la Sociedad Dominante que hayan sido excluidas en el perímetro de consolidación por tratarse de sociedades inactivas o porque el control efectivo de dichas sociedades no corresponda al Grupo Eurona.

2. Bases de presentación y principios de consolidación

2.a. Bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas

a) Bases de presentación

Las presentes cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015 han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad Dominante, en reunión de su Consejo de Administración celebrada el día 22 de abril de 2016.

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo y las cuentas anuales de las entidades integradas en el Grupo correspondientes al ejercicio 2015, se encuentran pendientes de aprobación por sus respectivas Juntas Generales de Socios o Accionistas. El Consejo de Administración de la Sociedad Dominante estima que dichas cuentas anuales serán aprobadas sin ninguna modificación. La Sociedad Dominante no presentó cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2014 por estar dispensada de esta obligación, de acuerdo con la normativa vigente, en razón a la reducida dimensión del grupo.

Desde el presente ejercicio los Administradores de la Sociedad Dominante preparan por primera vez cuentas anuales consolidadas del Grupo Eurona de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera, según fueron aprobadas por la Unión Europea (NIIF-UE), de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo Europeo, así como teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria, así como el Código de Comercio, la Ley de Sociedades de Capital y la demás legislación mercantil que le es aplicable.

Las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015 han sido confeccionadas a partir de los registros contables individuales de la Sociedad Dominante y de cada una de las sociedades consolidadas (detalladas en el Anexo I), y muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados del Grupo, de los cambios en el patrimonio neto consolidado y de los flujos de efectivo consolidados bajo NIIF-UE y resto del marco normativo de información financiera que resulta de aplicación. Dado que los principios contables y criterios de valoración aplicados en la preparación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo del ejercicio 2015 (NIIF-UE) en ocasiones difieren de los utilizados por las entidades integradas en el mismo (normativa local), en el proceso de consolidación se han introducido todos los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar entre sí tales principios y criterios y para adecuarlos a las Normas Internacionales de Información Financiera adoptadas en Europa.

Las políticas contables utilizadas en la elaboración de estas cuentas anuales consolidadas cumplen con las NIIF-UE vigentes en la fecha de formulación de las mismas. Las NIIF-UE establecen en algunos casos alternativas en su aplicación. Las opciones aplicadas por el Grupo se describen en las Notas 2 y 3.

En la formulación de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2015 se ha considerado la totalidad de los principios y normas contables y de los criterios de valoración de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas, así como las alternativas que la normativa permite a este respecto y que se especifican en la Nota 3.

b) Adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo Euronave se presentan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera, conforme a lo establecido en el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y en el Consejo del 19 de julio de 2002. En España, la obligación de presentar cuentas anuales consolidadas bajo NIIF aprobadas por la Unión Europea fue, asimismo, regulada en la disposición final undécima de la Ley 62/2003, de 30 de diciembre, de medidas fiscales, administrativas y de orden social.

Las principales políticas contables y normas de valoración adoptadas por el Grupo Euronave se presentan en la Nota 3.

Normas e interpretaciones efectivas en el ejercicio 2015

Durante el ejercicio 2015 han entrado en vigor nuevas normas contables que, por tanto, han sido tenidas en cuenta en la elaboración de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

Las siguientes normas han sido aplicadas en estas cuentas anuales consolidadas sin que hayan tenido impactos significativos en la presentación y desglose de las mismas:

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones:	Contenido:	Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
IFRIC 21 Gravámenes (publicada en mayo de 2013)	Interpretación sobre cuando reconocer un pasivo por tasas o gravámenes que son condiciones a la participación de la entidad en una actividad en una fecha especificada.	17 de junio de 2014 (1)
Mejoras a las NIIF Ciclo 2011-2013 (publicadas en diciembre de 2013)	Modificaciones menores de una serie de normas.	1 de enero de 2015 (2)

(1) La Unión Europea ha endosado el IFRIC 21 (Boletín EU 14 de junio de 2014), modificando la fecha de entrada en vigor original establecida por el IASB (1 de enero de 2014) por el 17 de junio de 2014.

(2) La fecha de entrada en vigor IASB de esta norma era a partir del 1 de julio de 2014.

El Grupo está aplicando desde su entrada en vigor el 1 de enero de 2015 las normas e interpretaciones antes señaladas, sin impactos significativos en la elaboración de las cuentas anuales consolidadas.

Políticas contables emitidas no vigentes en el ejercicio 2015

A la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas, las siguientes normas e interpretaciones habían sido publicadas por el International Accounting Standard Board (IASB) pero no habían entrado aún en vigor, bien porque su fecha de efectividad es posterior a la fecha de estas cuentas anuales consolidadas, bien porque no han sido aún adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE):

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones	Aplicación obligatoria ejercicios iniciados a partir de:
Aprobadas para su uso en la Unión Europea:	

Modificación de NIC 19 – Contribución de empleados a planes de prestación definida (publicada en noviembre 2013)	La modificación se emite para facilitar la posibilidad de deducir estas contribuciones del coste del servicio en el mismo período en que se pagan si se cumplen ciertos requisitos.	1 de febrero de 2015 (3)
Mejoras a las NIIF Ciclo 2010 – 2012 (publicadas en diciembre 2013)	Modificaciones menores de una serie de normas.	1 de febrero de 2015 (3)
Modificación de la NIC 16 y NIC 38 - Métodos aceptables de depreciación y amortización (publicada en mayo de 2014)	Clarifica los métodos aceptables de amortización y depreciación del inmovilizado material e intangible, que no incluyen los basados en ingresos.	1 de enero de 2016
Modificaciones a la NIIF 11 - Contabilización de las adquisiciones de participaciones en operaciones conjuntas (publicada en mayo de 2014)	Especifica la forma de contabilizar la adquisición de una participación en una operación conjunta cuya actividad constituye un negocio.	1 de enero de 2016
Modificación a la NIC 16 y NIC 41: Plantas productoras (publicada en junio de 2014)	Las plantas productoras pasarán a llevarse a coste, en lugar de a valor razonable.	1 de enero de 2016
Mejoras a las NIIF Ciclo 2012-2014 (publicada en septiembre de 2014)	Modificaciones menores en una serie de normas.	1 de enero de 2016
Modificación a la NIC 27 Método de puesta en equivalencia en Estados Financieros Separados (publicada en agosto de 2014)	Se permitirá la puesta en equivalencia en los estados financieros individuales de un inversor.	1 de enero de 2016
Modificaciones NIC 1: Iniciativa desgloses (Diciembre 2014)	Diversas aclaraciones en relación con los desgloses (materialidad, agregación, orden de las notas, etc.)	1 de enero de 2016
No aprobadas todavía para su uso en la Unión Europea en la fecha de publicación de este documento		
Nuevas normas		
NIIF 9 Instrumentos financieros: (última fase publicada en julio 2014)	Sustituye a los requisitos de clasificación y valoración, reconocimiento y baja en cuentas de activos y pasivos financieros, la contabilidad de coberturas y deterioros de NIC 39.	1 de enero de 2018
NIIF 15 Ingresos procedentes de contratos con clientes (publicada en mayo de 2014)	Nueva norma de reconocimiento de ingresos (Sustituye a la NIC 11, NIC 18, IFRIC 13, IFRIC 15, IFRIC 18 y SIC-31).	1 de enero de 2018
NIIF 16 Arrendamientos (publicada en enero 2016)	Nueva norma de arrendamientos que sustituye a NIC 17. Los arrendatarios incluirán todos los arrendamientos en balance como si fueran compras financiadas.	1 de enero de 2019
Modificaciones e interpretaciones		
Modificaciones NIIF 10, NIIF 12 y NIC 28: Sociedades de inversión	Clarificación sobre la excepción de consolidación de las sociedades de inversión.	1 de enero de 2016
Modificación de la NIIF 10 y NIC 28 Venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada/negocio conjunto (publicada en septiembre de 2014)	Clarificación en relación de estas operaciones si se trata de negocios o de activos.	Sin fecha definida

(3) La fecha de entrada en vigor del IASB de estas normas era a partir del 1 de julio de 2014.

Los Administradores de la Sociedad Dominante no han considerado la aplicación anticipada de las Normas e interpretaciones antes detalladas y en cualquier caso su aplicación será objeto de consideración por parte del Grupo una vez aprobadas, en su caso, por la Unión Europea.

En cualquier caso, los Administradores de la Sociedad Dominante han evaluado los potenciales impactos de la aplicación futura de estas normas y consideran que su entrada en vigor no tendrá un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas del Grupo, excepto por las NIIF 9 y 15, cuyos posibles impactos se están evaluando a la fecha.

7 h

c) Responsabilidad de la información y estimaciones realizadas

La información contenida en estas cuentas anuales consolidadas es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad Dominante quienes son responsables de la formulación de las cuentas anuales de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable (véase apartado a) anterior) así como del control interno que consideran necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrecciones materiales.

En las cuentas anuales consolidadas del Grupo correspondientes al ejercicio 2015 se han utilizado estimaciones realizadas por la Dirección de la Sociedad Dominante y de las entidades consolidadas, ratificadas posteriormente por sus Administradores, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellas. Básicamente, estas estimaciones se refieren a:

- La valoración de los fondos de comercio (véanse Notas 3.a y 4)
- Las pérdidas por deterioro de determinados activos (véanse Notas 3.d y 8)
- La vida útil de los activos materiales e intangibles (véanse Notas 3.b y 3.c)
- Las hipótesis empleadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros y los activos y pasivos en las combinaciones de negocio (véase Nota 3.n)
- Los ingresos por servicios pendientes de facturación (véase Nota 3.s)
- Las provisiones y los pasivos contingentes (véanse Notas 3.m, 22)
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos, básicamente correspondiente al inmovilizado material, al inmovilizado intangible, a activos financieros y a existencias (véanse Notas 3.a, 3.b, 3.c y 3.d).

A pesar de que estas estimaciones se realizan en función de la mejor información disponible al 31 de diciembre de 2015 sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios; lo que se haría, conforme a lo establecido en la NIC 8, de forma prospectiva reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas o de patrimonio neto consolidado, en su caso.

d) Moneda de presentación

Las presentes cuentas anuales consolidadas se presentan en euros por ser ésta la moneda del entorno económico principal en el que opera el Grupo. Las operaciones en el extranjero se registran de conformidad con las políticas descritas en la Nota 3.

e) Importancia relativa

Al determinar la información a desglosar en las notas consolidadas sobre las diferentes partidas de las cuentas anuales consolidadas u otros asuntos, el Grupo ha tenido en cuenta el principio de importancia relativa.

2.b. Principios de consolidación y variaciones del perímetro

a) Sociedades dependientes

Sociedades dependientes son todas las entidades en las que el Grupo Eurona controla directa o indirectamente las políticas financieras y operativas, ejerce el poder sobre las actividades relevantes, manteniendo la exposición o el derecho a los resultados variables de la inversión y la capacidad de utilizar dicho poder de modo que pueda influir en el importe de esos retornos. Ello, generalmente, viene acompañado de una participación superior a la mitad de los derechos de voto. Adicionalmente, para evaluar si el Grupo Eurona controla a otra entidad, se considera la existencia y el efecto de los derechos potenciales de voto que sean actualmente ejercitables o convertibles. Las sociedades dependientes se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control al Grupo Eurona y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo. En el Anexo I de esta memoria consolidada se facilita la información más significativa sobre estas entidades.

Las cuentas anuales de las entidades dependientes se consolidan con las de la Sociedad Dominante por aplicación del método de integración global. Consecuentemente, todos los saldos y efectos de las transacciones efectuadas entre las sociedades consolidadas han sido eliminados en el proceso de consolidación.

En caso necesario, se realizan ajustes a las cuentas anuales de las sociedades dependientes para adaptar las políticas contables utilizadas a las que utiliza el Grupo.

Las adquisiciones de negocios se registran siguiendo el método de adquisición, de forma que los activos, pasivos y los pasivos contingentes de una sociedad dependiente se calculan a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Cualquier exceso del coste de adquisición con respecto a los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconoce como fondo de comercio (véanse Notas 3.a y 4). Cualquier defecto del coste de adquisición con respecto a los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos, es decir, descuento en la adquisición, se imputa a resultados en la fecha de adquisición. La participación de los socios minoritarios se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos.

Adicionalmente, para la participación de terceros debe considerarse:

- El patrimonio de sus dependientes se presenta en el epígrafe "Intereses Minoritarios" del balance de situación consolidado, dentro del capítulo de Patrimonio Neto del Grupo (véase Nota 13).
- Los resultados del ejercicio se presentan en el epígrafe "Resultado atribuible a intereses de minoritarios" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada (véase Nota 13).

La consolidación de los resultados generados por las sociedades adquiridas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al periodo comprendido entre la fecha de adquisición y el cierre de ese ejercicio. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades enajenadas en un ejercicio se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al periodo comprendido entre el inicio del ejercicio y la fecha de enajenación.

La conversión de las cuentas anuales de las sociedades extranjeras se ha realizado aplicando el método de tipo de cambio de cierre, consistente en la valoración de los fondos propios de las sociedades a tipo de cambio histórico, de las partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias al tipo de cambio medio del ejercicio y de los bienes, derechos y obligaciones al tipo de cambio al cierre del ejercicio. Las diferencias de conversión se contabilizan con cargo o abono a la cuenta de este mismo nombre clasificada en el apartado de "Patrimonio neto" del balance de situación consolidado.

Además, como es práctica habitual, las cuentas anuales consolidadas adjuntas no incluyen el efecto fiscal que, en su caso, pudiera producirse como consecuencia de la incorporación de los resultados y reservas de las sociedades consolidadas a la Sociedad Dominante, debido a que se considera que no se realizarán transferencias de reservas no sujetas a tributación en origen, y por considerar que éstas se utilizarán como recursos de financiación en cada sociedad.

b) Sociedades asociadas

Son entidades sobre las que la Sociedad Dominante tiene capacidad para ejercer una influencia significativa, sin control ni control conjunto. Habitualmente, esta capacidad se manifiesta en una participación (directa o indirecta) igual o superior al 20% de los derechos de voto de la entidad participada.

En las cuentas anuales consolidadas, las entidades asociadas se valoran por el método de la participación, es decir, por la fracción de su neto patrimonial que representa la participación del Grupo en su capital, una vez considerados los dividendos percibidos de las mismas y otras eliminaciones patrimoniales. En el caso de transacciones con una asociada, las pérdidas o ganancias correspondientes se eliminan en el porcentaje de participación del Grupo en su capital.

Si como consecuencia de las pérdidas en que haya incurrido una entidad asociada su patrimonio contable fuese negativo, en el balance de situación consolidado del Grupo figuraría con valor nulo; a no ser que exista la obligación por parte del Grupo de respaldarla financieramente.

c) Variaciones en el perímetro de consolidación

2015:

Durante el ejercicio 2015, se han producido las siguientes variaciones en el perímetro de consolidación:

- Compra de la sociedad Mobile Media Markt, S.L.: con fecha 10 de septiembre de 2015, Eurona Wireless Telecom, S.A. ha adquirido el 100% del capital social de la sociedad Mobile Media Markt, S.L. por un importe fijo de 35 miles de euros más una parte variable ("Earn-out") cuyo importe vendrá determinado por el resultado de aplicar un 10% sobre el importe total de las ventas facturadas por dicha sociedad hasta el ejercicio 2022. Este importe variable ha sido estimado en 127 miles de euros, en base a la mejor estimación realizada por los Administradores de la Sociedad Dominante. Como consecuencia de esta compra, ha surgido un fondo de comercio por importe de 153 miles de euros.
- Constitución de Eurona Costa Rica Telecom Limitada: con fecha 27 de noviembre de 2015, mediante una aportación de capital de 1.746 euros.

Adicionalmente, con fecha 29 de septiembre de 2015 se han fusionado las sociedades Eurona Wireless Telecom, S.A. y Kubi Wireless, S.L. mediante fusión por absorción de la primera, con efectos contables 1 de enero de 2015, en virtud del acuerdo adoptado por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante celebrado el 18 de septiembre de 2015 y presentada en el Registro Mercantil con fecha 29 de septiembre de 2015 (ver Nota 1).

2014:

Durante el ejercicio 2014, se produjeron las siguientes variaciones en el perímetro de consolidación:

- Connected to Go, S.L.
- Arden Broadband Limited
- Eurona Telecom Colombia, S.A.S.
- Eurona Telecom Chile, Spa.

A inicios del ejercicio 2014, Eurona Wireless Telecom, S.A. adquirió el 100% de las participaciones de Connected to Go, S.L. por importe de 218.897 euros.

Con fecha 1 de enero de 2014, Eurona Wireless Telecom, S.A. adquirió el 100% de las participaciones de Arden Broadband Limited por importe de 174.344 euros.

Con fecha 27 de noviembre de 2014, se constituyó la sociedad Eurona Telecom Colombia, S.A.S.

Constitución de la sociedad Eurona Telecom Chile, Spa, por medio de escritura pública el 25 de septiembre de 2014, de duración indefinida con domicilio en Santiago. El capital de la sociedad constituida es un millón de pesos chilenos, dividido y representado en cien acciones nominativas, de una misma y única serie, de igual valor cada una.

Adicionalmente, con fecha 12 de febrero de 2014, Eurona Wireless Telecom, S.A., acordó con el resto de socios de Kubi Wireless, S.L. la adquisición de las participaciones sociales en dicha sociedad (que en su conjunto representaban el 17,08% de su capital social) en las mismas condiciones que adquirió el anterior 82,92% del capital social conforme el Contrato de Canje de Valores de 16 de septiembre de 2013.

3. Normas de valoración

Las principales normas de valoración utilizadas en la elaboración de las cuentas anuales consolidadas del Grupo, de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) adoptadas por la Unión Europea, han sido las siguientes:

a) Fondo de comercio

El fondo de comercio representa el exceso del coste de la combinación sobre el valor razonable de la participación en los activos netos identificables de la dependiente, controlada conjuntamente o asociada adquirida, en la fecha de adquisición. El fondo de comercio relacionado con adquisiciones de dependientes o controladas conjuntamente se incluye en activos intangibles y el relacionado con adquisiciones de asociadas se incluye en inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación.

El coste de la combinación se determina por la agregación de:

- Los valores razonables en la fecha de adquisición de los activos cedidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos.
- El valor razonable de cualquier contraprestación contingente que depende de eventos futuros o del cumplimiento de condiciones predeterminadas.

No forman parte del coste de la combinación los gastos relacionados con la emisión de los instrumentos de patrimonio o de los pasivos financieros entregados a cambio de los elementos adquiridos.

Asimismo, tampoco forman parte del coste de la combinación los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación ni por supuesto los gastos generados internamente por estos conceptos. Dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Si la combinación de negocios se realiza por etapas, de modo que con anterioridad a la fecha de adquisición (fecha de toma de control), existía una inversión previa, el fondo de comercio o diferencia negativa se obtiene por la diferencia entre:

- El coste de la combinación de negocios, más el valor razonable en la fecha de adquisición de cualquier participación previa de la empresa adquirente en la adquirida, y,
- El valor de los activos identificables adquiridos menos el de los pasivos asumidos, determinado de acuerdo a lo indicado anteriormente.

Cualquier beneficio o pérdida que surja como consecuencia de la valoración a valor razonable en la fecha en que se obtiene el control de la participación previa existente en la adquirida, se reconocerá en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Si con anterioridad la inversión en esta participada se hubiera valorado por su valor razonable, los ajustes por valoración pendientes de ser imputados al resultado del ejercicio se transferirán a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. De otra parte, se presume que el coste de la combinación de negocios es el mejor referente para estimar el valor razonable en la fecha de adquisición de cualquier participación previa.

Los fondos de comercio surgidos en la adquisición de sociedades con moneda funcional distinta del euro se valoran en la moneda funcional de la sociedad adquirida, realizándose la conversión a euros al tipo de cambio vigente a la fecha del balance de situación.

En el supuesto excepcional de que surja una diferencia negativa en la combinación ésta se imputa a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada como un ingreso.

Si en la fecha de cierre del ejercicio en que se produce la combinación no pueden concluirse los procesos de valoración necesarios para aplicar el método de adquisición descrito anteriormente, esta contabilización se considera provisional, pudiéndose ajustar dichos valores provisionales en el periodo necesario para obtener la información requerida que en ningún caso será superior a un año. Los efectos de los ajustes realizados en este periodo se contabilizan retroactivamente modificando la información comparativa si fuera necesario.

Los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se ajustan contra resultados, salvo que dicha contraprestación haya sido clasificada como patrimonio neto en cuyo caso los cambios posteriores en su valor razonable no se reconocen.

Si con posterioridad a la obtención del control se producen transacciones de venta o compra de participaciones de una subsidiaria sin pérdida del mismo, los impactos de estas transacciones sin cambio de control se contabilizan en patrimonio neto y no se modifica el importe del fondo de comercio de consolidación.

b) Otros activos intangibles

Son activos no monetarios identificables, aunque sin apariencia física, que surgen como consecuencia de un negocio jurídico o han sido desarrollados por las sociedades consolidadas. Sólo se reconocen contablemente aquéllos cuyo coste puede estimarse de manera razonablemente objetiva y de los que las sociedades consolidadas estiman probable obtener en el futuro beneficios económicos.

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente se valora a su coste minorado por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, si las hubiere. Dichos activos se amortizan en función de su vida útil.

Licencias

El Grupo registra en esta cuenta los costes incurridos en la adquisición de la licencia de la banda ancha licenciada de 3,5Gz (tecnología 4G), adquirida a finales de 2014. La amortización de la licencia se realiza aplicando el método lineal y los años de vida útil dependerán del vencimiento de la concesión, estimado inicialmente hasta 2020 y prorrogable 10 años más a decisión de la Sociedad Dominante, por lo que se amortizará en un periodo lineal hasta el ejercicio 2030, es decir, en un plazo de 16 años.

Cartera de clientes

El Grupo registra en esta cuenta las carteras de clientes surgidas como consecuencia de la adquisición de Kubi Wireless, S.L. (véanse Notas 1 y 5), así como carteras de clientes adquiridas en el ejercicio 2015 a la Sociedad Mira Novas Tecnoloxias, S.L., las adquiridas en el ejercicio 2013 a la sociedad Globatel, S.L., en el ejercicio 2012 a la sociedad Conecta 4 Solutions, S.L. y en el ejercicio 2011 a las sociedades Broadband Costa Blanca, S.L. y Europa Networks, S.L. (véase Nota 5). Asimismo, también se registra la cartera de clientes que surgió de la operación de fusión de la Sociedad Dominante con su sociedad dependiente Xarxa de Telecomunicacions, S.L. (véase Nota 5). La amortización de la cartera de clientes se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de siete años, vida útil media estimada de los clientes adquiridos del Grupo.

Dichas carteras de clientes se someten, al menos anualmente, a un test de deterioro conforme a la metodología indicada más adelante, procediéndose, en su caso, a registrar la correspondiente corrección valorativa.

Aplicaciones informáticas

El Grupo registra en esta cuenta los costes incurridos en la adquisición y desarrollo de programas de ordenador, incluidos los costes de desarrollo de las páginas web. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren. La amortización de las aplicaciones informáticas se realiza aplicando el método lineal durante un periodo de entre tres y cinco años.

Deterioro del valor de los activos intangibles

Al cierre de cada ejercicio o siempre que existan indicios de pérdida de valor, el Grupo procede a estimar mediante el denominado "Test de deterioro" la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso.

En relación a la cartera de clientes, el procedimiento implantado por el Grupo para la realización de dicho test es el siguiente:

1. Los valores recuperables se calculan para cada cartera de clientes adquirida, considerándose individualmente como unidades generadoras de efectivo.
2. Se consideran los flujos de caja futuros esperados de cada cartera de clientes que incluyen un horizonte temporal entre 3 y 6 años, sin considerar renta perpetua, descontados con una tasa de riesgo después de impuestos (WACC) ajustada a las condiciones de mercado del 10%, llevando a cabo, a su vez, un control de la periodicidad de pago de los clientes según su tipología (mensual, trimestral, semestral o anual) y la verificación del pago de la cuota periódica según vencimiento. Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad. Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante.
3. Se compara el valor de mercado de cada cartera de clientes obtenido según el método descrito en el punto anterior con el valor neto contable de cada cartera de clientes y se procede, en su caso, al deterioro necesario.

En relación a la licencia de la banda ancha licenciada de 3,5Gz (tecnología 4G), el Grupo ha contratado un experto independiente que ha realizado la valoración y el test de impairment de la misma. El procedimiento implantado por el Grupo y el experto independiente para la realización de dicho test de deterioro es el siguiente:

1. Los valores recuperables se calculan para la licencia adquirida, considerándose individualmente como unidad generadora de efectivo.
2. Se consideran los flujos de caja futuros esperados para la vida útil de la licencia registrada descontados con una tasa de descuento después de impuestos (WACC) ajustada a las condiciones de mercado del 10,67%.
3. Las proyecciones se calculan durante un periodo de 16 años, sin considerar renta perpetua y son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles futuras, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado diferentes análisis de sensibilidad. Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante.
4. Se compara el valor de mercado de la licencia obtenido según el método descrito en el punto anterior con su valor neto contable y se procede, en su caso, al deterioro necesario.

Por último, en relación al fondo de comercio registrado, el procedimiento implantado por el Grupo para la realización de dicho test de deterioro es el siguiente:

1. Los valores recuperables se calculan para el negocio de la sociedad adquirida que ha propiciado la existencia del fondo de comercio, considerándose individualmente como una unidad generadora de efectivo.
2. Se consideran los flujos de caja futuros esperados del negocio descontados con una tasa de descuento después de impuestos (WACC) ajustada a las condiciones de mercado del 10%.
3. Las proyecciones se calculan durante un periodo de 5 años más una renta perpetua que considera un crecimiento a perpetuidad (g) del 1%, y son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad. Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante.
4. Se compara el valor de mercado obtenido según el método descrito en el punto anterior con el valor neto contable del fondo de comercio registrado se procede, en su caso, al deterioro necesario.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un Fondo de Comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del Fondo de Comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015, como resultado de las pruebas realizadas, el Grupo ha registrado el deterioro correspondiente a las carteras de clientes adquiridas a Globatel S.L., y a Europa Networks, S.L. por 157 miles de euros (véase Nota 8). Al cierre del ejercicio 2014, el Grupo no detectó la existencia de posibles pérdidas de valor de sus activos intangibles.

c) Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición y posteriormente se minorra por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera.

Los costes de ampliación, modernización o mejoras que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se contabilizan como mayor coste de los correspondientes bienes.

Las sustituciones o renovaciones de elementos completos que aumentan la vida útil del bien objeto, o su capacidad económica, se contabilizan como mayor importe del inmovilizado material, con el consiguiente retiro contable de los elementos sustituidos o renovados.

Los gastos periódicos de mantenimiento, conservación y reparación se imputan a resultados, siguiendo el principio del devengo, como coste del ejercicio en que se incurren.

En particular, el epígrafe de instalaciones técnicas incluye, básicamente, tres tipos de instalaciones:

- a) RED: equipos y materiales para formar la red de transporte y distribución de la señal de comunicación, repartidos por diferentes localizaciones de la geografía española.
- b) USUARIOS: equipos en el domicilio de los usuarios, necesarios para la recepción de la señal y poder ofrecer el acceso a Internet. La propiedad de estos equipos es del Grupo.
- c) Otras instalaciones: principalmente, instalaciones, equipos y materiales en aeropuertos y hoteles para el suministro de servicios Wifi.

El Grupo registra como coste de inmovilizado material de las instalaciones técnicas el coste de la antena, el cableado, y el resto de costes asociados a su instalación.

Asimismo, la Sociedad identifica sus activos del negocio tradicional de internet en función de la tecnología y línea de negocio a la que van asociados, distinguiendo entre tres diferentes tecnologías, Satélite, WIMAX, y 4G.

El Grupo amortiza su inmovilizado material siguiendo el método lineal en función de los años de vida útil restante estimada de los diferentes elementos según el siguiente detalle:

	% Amortización	
	31/12/2015	31/12/2014
Instalaciones técnicas (Red)	7%	7%
Instalaciones técnicas (Usuarios)	14%-20%	14%
Otras instalaciones	7%-25%	7%
Mobiliario	10%	10%
Equipos procesos de información	12%-33%	25%
Elementos de transporte	16%	16%
Otro inmovilizado	10%	10%

En el ejercicio 2015, la Sociedad Dominante del Grupo, tras analizar la vida media de los usuarios de los servicios de tecnología WIMAX, y ante la existencia de nuevas evidencias, cambió la estimación de la vida útil de las instalaciones "usuarios" con respecto al ejercicio 2014, pasando de amortizarlas de 7 a 5 años (14% y 20% anual, respectivamente, tal y como se indica en el cuadro anterior). El impacto sobre la amortización del ejercicio 2015, como consecuencia del cambio de estimación, ascendió a una mayor amortización de 308 miles de euros, respecto a la amortización que se habría realizado de haber continuado con el criterio del ejercicio anterior.

El inmovilizado material se registra a su precio de coste menos la amortización acumulada y cualquier pérdida por deterioro de valor reconocida.

Los activos materiales adquiridos en régimen de arrendamiento financiero (véase Nota 3.g) se registran en la categoría de activo a que corresponde el bien arrendado, amortizándose en su vida útil prevista siguiendo el mismo método que para los activos en propiedad o, cuando éstas son más cortas, durante el plazo del arrendamiento pertinente. Al 31 de diciembre de 2015 el epígrafe "Inmovilizado material" del balance de situación consolidado incluye un valor neto contable de 3.614 miles de euros (2.658 miles de euros al 31 de diciembre de 2014) correspondientes a bienes en régimen de arrendamiento financiero (véase Nota 7).

Los beneficios o pérdidas surgidos de la venta o retiro de un activo se determinan como la diferencia entre su valor neto contable y su precio de venta, reconociéndose la diferencia en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del Grupo.

d) Deterioro de valor de activos no financieros

Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida o los activos intangibles que no están en condiciones de poderse utilizar no están sujetos a amortización y se someten anualmente a pruebas para pérdidas por deterioro del valor. Los activos sujetos a amortización se someten a revisiones para pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias indique que el importe en libros puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro del valor por el importe por el que el importe en libros del activo excede su importe recuperable.

Las pérdidas por deterioro de valor previas de activos no financieros (distintos al fondo de comercio) se revisan para su posible reversión en cada fecha en la que se presenta información financiera.

Para la estimación del valor en uso, se descuentan los futuros flujos de caja del activo analizado (o de la unidad generadora de efectivo a la que pertenezca) a valor presente utilizando una tasa de descuento que refleje tanto las condiciones de mercado como el riesgo específico asociado al activo. Cuando se estima que el valor recuperable de un activo es menor que su valor registrado, se practica un deterioro de valor por el importe de la diferencia con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

En caso que el deterioro de valor revierta, el valor registrado del activo podrá incrementarse hasta el valor recuperable revisado, con el límite del valor registrado previo al deterioro, menos la amortización que en su caso debiera de haberse registrado. La reversión del deterioro de un activo se contabiliza con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Las proyecciones están basadas en hipótesis razonables y fundamentadas, y han sido preparadas de acuerdo con el plan estratégico del Grupo sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles a la fecha de la realización de los correspondientes tests de deterioro basadas en la información de mercado disponible. Las proyecciones contemplan crecimientos en volumen (nuevos usuarios) y mejoras de los márgenes derivados del crecimiento exclusivamente orgánico que la Dirección de la Sociedad Dominante estima para los próximos años. Consecuentemente, las proyecciones y el ejercicio de los test de deterioro no incorporan las posibles adquisiciones o fusiones que se puedan producir en un futuro.

El Grupo, efectúa un análisis de sensibilidad de las principales hipótesis que influyen en el cálculo. Véanse las principales asunciones utilizadas por el Grupo en la elaboración de dichos tests de deterioro y los resultados del análisis de sensibilidad en la Nota 8.

A efectos de llevar a cabo las pruebas para pérdidas por deterioro, el fondo de comercio adquirido en una combinación de negocios se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo, o Grupos de unidades generadoras de efectivo, que se espera que se beneficien de las sinergias de la combinación. Cada unidad o Grupo de unidades a las que se asigna el fondo de comercio representa el nivel más bajo dentro de la entidad al cual se controla el fondo de comercio a efectos de gestión interna.

La Sociedad Dominante ha registrado en el ejercicio 2015 el deterioro de parte de sus instalaciones WIMAX por importe de 942 miles de euros tras considerar que su importe no era recuperable.

e) Activos financieros

Los activos financieros que posee el Grupo se clasifican en las siguientes categorías:

1. Préstamos y partidas a cobrar: activos financieros originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico de la empresa, o los que no teniendo un origen comercial, no son instrumentos de patrimonio ni derivados y cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo.
2. Inversiones mantenidas hasta el vencimiento: valores representativos de deuda, con fecha de vencimiento fijada y cobros de cuantía determinable, que se negocian en un mercado activo y sobre los que la Sociedad manifiesta su intención y capacidad para conservarlos en su poder hasta la fecha de su vencimiento.
3. Activos financieros mantenidos para negociar: son aquellos adquiridos con el objetivo de enajenarlos en el corto plazo o aquellos que forman parte de una cartera de la que existen evidencias de actuaciones recientes con dicho objetivo. Esta categoría incluiría también los derivados financieros que no fueran contratos de garantías financieras (por ejemplo avales) ni se hubieran designado como instrumentos de cobertura. A 31 de diciembre de 2015 y 2014 el Grupo no tenía derivado financiero alguno.

La clasificación depende de la naturaleza y el propósito de los activos financieros y es determinado en el momento inicial de su reconocimiento. Todas las adquisiciones y ventas de activos financieros son reconocidos y dados de baja en la fecha de la transacción.

Al cierre del ejercicio 2015 el Grupo solamente dispone de activos financieros correspondientes a inversiones mantenidas al vencimiento (véanse Notas 9 y 12) y préstamos y cuentas a cobrar (véase Nota 9).

El método de interés efectivo es el método de cálculo del coste amortizado de un instrumento financiero. El interés efectivo es el porcentaje de descuento de la estimación futura de efectivo a percibir en la duración de un instrumento financiero. No obstante, dada la naturaleza de los activos clasificados en este epígrafe se registran, en general, en base al coste de adquisición original de los mismos, dado que el vencimiento de los mismos es inferior a un año.

Una vez realizado, en su caso, el test de deterioro que pudiera ser aplicable, las minusvalías derivadas del mismo se registran directamente minorando los importes registrados en el capítulo "Activos financieros no corrientes" del balance de situación consolidado.

Finalmente, periódicamente, y como mínimo al cierre de cada ejercicio, se evalúa si existen indicios de deterioro de algún activo o conjunto de activos con objeto de proceder en su caso, a la dotación o reversión de las provisiones por deterioro de los activos para ajustar su valor neto contable a su valor en uso.

f) Información sobre medio ambiente

Se consideran activos de naturaleza medioambiental los bienes que son utilizados de forma duradera en la actividad de las sociedades del Grupo, cuya finalidad principal es la minimización de los impactos medioambientales adversos y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo Euron.

Dada la actividad a la que se dedica el Grupo, el mismo no tiene activos significativos de esta naturaleza al 31 de diciembre de 2015 y 2014.

g) Arrendamientos operativos y financieros

El Grupo tiene cedido el derecho de uso de determinados activos bajo contratos de arrendamiento. Los arrendamientos en los que el contrato transfiere al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los activos se clasifican como arrendamientos financieros y, en caso contrario, se clasifican como arrendamientos operativos.

Arrendamientos financieros

Al inicio del plazo del arrendamiento financiero, el Grupo reconoce un activo y un pasivo por el menor del valor razonable del bien arrendado o el valor actual de los pagos mínimos del arrendamiento. Los costes directos iniciales se incluyen como mayor valor del activo. Los pagos mínimos se dividen entre la carga financiera y la reducción de la deuda pendiente de pago. La carga financiera se distribuye entre el plazo del arrendamiento, con el objeto de obtener un tipo de interés constante en cada ejercicio sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar. Las cuotas de arrendamiento contingentes se registran como gasto cuando es probable que se vaya a incurrir en las mismas.

Estos activos se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de las propiedades, planta y equipo de uso propio o en el plazo del arrendamiento, cuando éste sea inferior.

Arrendamientos operativos

Las cuotas derivadas de los arrendamientos operativos, se reconocen como gasto de forma lineal durante el plazo de arrendamiento excepto que resulte más representativa otra base sistemática de reparto para reflejar más adecuadamente el patrón temporal de los beneficios del arrendamiento.

Los alquileres no tienen periodos de carencia ni cláusulas compensatorias que generen una obligación futura de compromiso de pagos, que pudieran tener un impacto significativo en las presentes cuentas anuales consolidadas.

h) Existencias

Las existencias se valoran a su precio de adquisición o valor neto realizable, el menor. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición.

El valor neto realizable representa la estimación del precio de venta menos el coste de adquisición y los costes que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

En la asignación de valor a sus inventarios el Grupo utiliza el método del coste medio ponderado.

El Grupo efectúa las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando el valor neto realizable de las existencias es inferior a su precio de adquisición.

Durante el ejercicio 2015, el Grupo ha registrado un deterioro de existencias por importe de 74.021 euros.

i) Deudores comerciales y otros

Los saldos de deudores comerciales y otros son registrados al valor recuperable, es decir, minorados, en su caso, por las correcciones que permiten cubrir los saldos de cierta antigüedad (generalmente superiores a un año), en los que concurran circunstancias que permitan razonablemente su calificación como de dudoso cobro.

En este epígrafe se clasifican también los saldos de proyectos en curso pendientes de facturar relacionados con la ejecución de trabajos por encargo, para los que existe, generalmente, un contrato en firme.

j) Inversiones financieras corrientes, efectivo y medios equivalentes

Las inversiones financieras corrientes corresponden, principalmente, a excedentes de tesorería que se materializan en valores de renta fija a corto plazo mantenidos en general hasta su vencimiento que se registran al precio de adquisición. Los ingresos por intereses se computan en el ejercicio en el que se devengan, siguiendo un criterio financiero.

El saldo de efectivo y medios equivalentes registrado en el balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2015 y 2014 recoge los saldos bancarios, la caja disponible, así como las inversiones financieras temporales de duración inferior a 3 meses.

k) Subvenciones oficiales

Las subvenciones oficiales relacionadas con el inmovilizado material se consideran ingresos diferidos y se llevan a resultados a lo largo de las vidas útiles previstas de los activos pertinentes. Adicionalmente, para el resto de subvenciones, donaciones y legados recibidos el Grupo sigue los criterios siguientes de contabilización:

- a) Subvenciones, donaciones y legados de capital no reintegrables: Se valoran por el valor razonable del importe o el bien concedido, en función de si son de carácter monetario o no, contabilizándose como menor coste del inmovilizado y se imputan a resultados en proporción a la dotación a la amortización efectuada en el periodo para los elementos subvencionados o, en su caso, cuando se produzca su enajenación o corrección valorativa por deterioro, con excepción de las recibidas de socios o propietarios que se registran directamente en el pasivo no corriente y no constituyen ingreso alguno.
- b) Subvenciones de carácter reintegrables: Mientras tienen el carácter de reintegrables se contabilizan como pasivos no corrientes.
- c) Subvenciones de explotación: Se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

l) Trabajos realizados por la empresa para su activo

El importe total activado por las sociedades del Grupo asciende a 1.155 miles de euros en concepto, principalmente, de activación de gastos de personal dedicados a la mejora constante de los activos de las diferentes sociedades.

Estos importes activados se reconocen como menor gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

m) Provisiones y pasivos contingentes

En la formulación de las cuentas anuales consolidadas los Administradores de la Sociedad Dominante diferencian entre:

- Provisiones:

El Grupo registra una provisión cuando existe un compromiso o una obligación frente a terceros que es consecuencia de acontecimientos pasados y su liquidación supondrá una salida de recursos, por un importe y/o en unos plazos no conocidos con certidumbre pero estimables con razonable fiabilidad. La cuantificación de las provisiones se realiza teniendo en consideración la mejor información disponible sobre el suceso y sus consecuencias y se reestima con ocasión de cada cierre contable. Las provisiones constituidas se utilizan para afrontar los riesgos específicos para los cuales fueron originalmente reconocidas, procediéndose a su reversión, total o parcial, cuando dichos riesgos desaparecen o disminuyen.

- Pasivos contingentes:

Son pasivos contingentes todas aquellas obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura y perjuicio patrimonial asociado se estima de baja probabilidad. De acuerdo con las NIIF, el Grupo no reconoce provisión alguna por estos conceptos, si bien, como es requerido, se encuentran detallados en la Nota 22.b.

Tanto los asesores legales de la Sociedad Dominante como sus Administradores entienden que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en las cuentas anuales consolidadas adjuntas. Se reconocen las provisiones cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados; hay más probabilidades de que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación que de lo contrario; y el importe se ha estimado de forma fiable.

Se registran provisiones cuando los costes inevitables de cumplir con las obligaciones que conlleva un contrato de carácter oneroso exceden a los beneficios que se espera recibir por ellos.

Se valoran las provisiones al valor presente del importe necesario para liquidar la obligación a la fecha del balance, según la mejor estimación disponible.

Cuando se espera que parte del desembolso necesario para liquidar la provisión sea reembolsado por un tercero, el reembolso se reconoce como un activo independiente, siempre que sea prácticamente segura su recepción.

n) Pasivos financieros

Son pasivos financieros aquellos débitos y partidas a pagar que tiene el Grupo y que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la empresa, o aquellos que sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los pasivos financieros son clasificados según las siguientes categorías: pasivos financieros a valor razonable con imputación en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, y otros pasivos financieros. Al cierre del ejercicio 2015 el Grupo solamente dispone de otros pasivos financieros.

Los otros pasivos financieros (incluidos los préstamos, acreedores comerciales y otras cuentas a pagar) son registrados a coste amortizado empleando el método del tipo de interés efectivo.

Método del tipo de interés efectivo

El método de interés efectivo es el método de cálculo del coste amortizado de un instrumento financiero. El interés efectivo es el porcentaje de descuento de la estimación futura de efectivo a pagar en la duración de un instrumento financiero. El Grupo registra las cuentas a pagar por acreedores comerciales sin devengar explícitamente intereses y se registran a su valor nominal dado que estas tienen una duración inferior a un año.

El Grupo da de baja los pasivos financieros solamente cuando las obligaciones han sido pagadas, canceladas o han expirado. La diferencia entre el valor en libros y de los pasivos financieros dados de baja y el pago es reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

o) Pagos basados en acciones

Existe un Plan de retribución basado en instrumentos de patrimonio de la Sociedad Dominante asociado al cumplimiento para los ejercicios 2015 y 2016 de los siguientes dos objetivos:

- a) facturación anual del Grupo consolidado superior a 50 y 70 millones de euros para los ejercicios 2015 y 2016, respectivamente.
- b) valor de cotización bursátil de las acciones de la Sociedad superior a 4 y 5 euros la acción en los últimos tres meses de cada ejercicio para los ejercicios 2015 y 2016, respectivamente.

Para la percepción y disfrute del citado plan de retribución deben cumplirse ambas condiciones para cada uno de los dos ejercicios. Excepcionalmente, en caso de cumplirse el objetivo del valor de cotización y el 75% del objetivo de facturación, existiría la obligación del 50% del citado plan de retribución.

Si se cumpliesen dichos objetivos, el importe máximo a satisfacer ascendería a la entrega de acciones de la Sociedad Dominante por un importe equivalente a 8.800 y 6.664 miles de euros para el ejercicio 2015 y 2016, respectivamente.

Con fecha 18 de septiembre de 2015, se establecieron finalmente los beneficiarios del plan de acciones de la Sociedad Dominante. No obstante, a cierre del ejercicio 2015 no se alcanzaron los objetivos necesarios para que se efectuase el pago previsto por dicho plan correspondiente al ejercicio 2015. Dado que dicho plan de retribución se realizó en ejercicios anteriores en base al antiguo plan de negocio del Grupo, la Sociedad Dominante espera que tampoco se cumplan dichas condiciones de cara al 31 de diciembre de 2016, en base a las proyecciones contempladas en el nuevo Plan de Negocio aprobado por los Administradores de la Sociedad Dominante y comunicado como hecho relevante en agosto de 2015, por lo que no ha registrado importe alguno por dicho concepto en las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

A partir del momento en el que el Grupo considere que es probable el cumplimiento de los compromisos del plan de acciones, reconocerá, por un lado, los bienes y servicios recibidos como un activo o como un gasto, atendiendo a su naturaleza, en el momento de su obtención y, por otro, el correspondiente incremento en el Patrimonio Neto, si la transacción se liquidara con instrumentos de patrimonio, o el correspondiente pasivo si la transacción se liquidara con un importe que esté basado en el valor de los instrumentos de patrimonio.

En el caso de transacciones que se liquidaran con instrumentos de patrimonio, tanto los servicios prestados como el incremento en el patrimonio neto se valorarían por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos, referido a la fecha del acuerdo de concesión. Si por el contrario se liquidasen en efectivo, los bienes y servicios recibidos y el correspondiente pasivo se reconocerán al valor razonable del pasivo, referido a la fecha en la que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Dicho valor razonable se determinaría mediante técnicas de valoración generalmente aceptadas, las cuales consideran hipótesis de la volatilidad de las acciones así como un tipo de interés libre de riesgo.

p) Deudas y clasificación entre corriente y no corriente

Las deudas se contabilizan por su valor actual y se clasifican en función de sus vencimientos al cierre del ejercicio, es decir, se consideran deudas corrientes aquellas con vencimiento inferior o igual a doce meses y como deudas no corrientes las de vencimiento superior a dicho periodo.

q) Transacciones en moneda distinta del Euro

La moneda del Grupo es el Euro. Consecuentemente, todos los saldos y transacciones denominados en monedas diferentes al euro se consideran denominados en "moneda extranjera". En la fecha de cada cierre contable, los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras se convierten según los tipos vigentes en la fecha del balance de situación. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias. Los saldos de las cuentas anuales de las entidades consolidadas cuya moneda es distinta del euro se convierten a euros de la siguiente forma:

- Los activos y pasivos, por aplicación de los tipos de cambio al cierre del ejercicio.
- Los ingresos y gastos y los flujos de tesorería, aplicando los tipos de cambio medios del ejercicio.
- El patrimonio neto, a los tipos de cambio históricos.
- La diferencia de cambio originada como consecuencia de la aplicación de este criterio se incluye en el epígrafe "Diferencias de conversión" bajo el capítulo "Patrimonio neto atribuible a la Sociedad Dominante" del balance de situación consolidado adjunto.

El contravalor en euros de los principales activos en moneda extranjera mantenidos por el Grupo al 31 de diciembre de 2015 y 2014 responde al siguiente desglose (en euros):

Saldo mantenidos en:	31/12/2015	31/12/2014
Libra esterlina	-	287.385
Dólar americano	350.472	173.691
Peso mexicano	1.432.771	548.784
Dólar jamaicano	588.423	537.136
Peso dominicano	1.051.791	874.920
Peso chileno	130.338	7.784
Peso Colombiano	196.372	58.527
Total	3.750.167	2.488.227

Los principales tipos de cambio medio y de cierre utilizados en la conversión a euros de los saldos mantenidos en moneda extranjera en los ejercicios 2015 y 2014 han sido los siguientes:

1 Euro	2015		2014	
	Medio	De cierre	Medio	De cierre
Libra esterlina	0,73	0,73	0,81	0,78
Dólar americano	1,11	1,09	1,33	1,21
Peso mexicano	17,62	18,91	17,66	17,87
Dólar jamaicano	127,79	128,97	147,09	136,94
Peso dominicano	49,41	49,08	57,60	53,24
Peso Chileno	725,43	772,31	756,49	735,12
Sol Peruano	3,48	3,66	3,71	3,57
Peso Colombiano	3.015,54	3.421,08	2.637,63	2.854,29

r) Impuesto sobre Sociedades, activos y pasivos por impuestos diferidos

El gasto o ingreso por Impuesto sobre Beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del Impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquéllas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que el Grupo vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

s) Reconocimiento de ingresos

Los ingresos se registran al valor razonable de la contraprestación cobrada o a cobrar y representan los importes a cobrar por los bienes entregados y los servicios prestados en el marco ordinario de la actividad, menos descuentos, impuesto valor añadido (o impuesto equivalente) y otros impuestos relacionados con las ventas.

Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen igualmente considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Adicionalmente, el Grupo periodifica los ingresos correspondientes a las altas de nuevos usuarios durante la vida útil de estos (entre tres y cinco años).

t) Reconocimiento de gastos

Los gastos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando tiene lugar una disminución en los beneficios económicos futuros relacionados con una reducción de un activo, o un incremento de un pasivo, que se puede medir de forma fiable. Esto implica que el registro de un gasto tiene lugar de forma simultánea al registro del incremento del pasivo o la reducción del activo.

Se reconoce un gasto de forma inmediata cuando un desembolso no genera beneficios económicos futuros o cuando no cumple los requisitos necesarios para su registro como activo.

Asimismo, se reconoce un gasto cuando se incurre en un pasivo y no se registra activo alguno, como puede ser un pasivo por una garantía.

Adicionalmente, el Grupo capitaliza algunos de los gastos correspondientes a las altas de nuevos usuarios y las amortiza según la vida útil de los mismos (entre 3 y 5 años), como son, principalmente, las comisiones de captación de clientes y las promociones de meses iniciales gratuitos, no así los gastos salarios de personal propio y publicidad, que el Grupo los contabiliza directamente como gasto.

u) Operaciones discontinuadas

Una actividad interrumpida es un segmento de negocio que se ha decidido abandonar y/o enajenar completamente, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera.

Por aplicación de la NIIF 5, los ingresos y gastos de las actividades interrumpidas se presentan separadamente en la cuenta de resultados consolidada, los activos netos y pasivos netos se presentan de forma separada en el activo corriente y pasivo corriente consolidados, respectivamente, tan solo para el ejercicio en curso.

Durante el ejercicio 2015 el Grupo Eurona ha decidido disponer para la venta el segmento operativo de Reino Unido y de Perú, operado a través de las dos sociedades filiales Briskona Limited y Eurona Perú, SAC, respectivamente, motivo por el cual las operaciones realizadas por dichas sociedades se han presentado separadamente en la cuenta de resultados consolidada, en el epígrafe "Resultado del ejercicio procedente de las operaciones interrumpidas" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta, tanto para el ejercicio 2015 como para 2014 (véase Nota 27).

v) Información segmentada

Los segmentos de negocio desglosados en la memoria consolidada son incluidos de manera consistente en base a la información interna disponible por los Administradores de la Sociedad Dominante.

Los segmentos operativos son los componentes del Grupo Eurona que involucran actividades de negocio donde los ingresos se generan y los gastos se incurren, incluyendo los ingresos ordinarios y gastos de transacciones con otros componentes del mismo grupo. En relación a los segmentos, la información financiera es desglosada regularmente y los resultados operativos son revisados por los Administradores de la Sociedad Dominante, con el objetivo de decidir qué recursos deben asignarse a los segmentos y evaluar el rendimiento de estos.

w) Estado de flujos de efectivo consolidado

En el estado de flujos de efectivo consolidado, se utilizan las siguientes expresiones:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de dinero en efectivo y de activos financieros equivalentes, entendiendo por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de explotación: actividades típicas de la operativa de los negocios del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.

- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos que no forman parte de las actividades operativas.

x) Patrimonio Neto

El capital social está representado por acciones ordinarias.

Los costes de emisión de nuevas acciones u opciones, netos de impuestos, se deducen del patrimonio neto, como menores reservas.

Los dividendos sobre acciones ordinarias se reconocen como menor valor del patrimonio cuando son aprobados.

y) Beneficio por Acción

El resultado básico por acción se calcula como el cociente entre el resultado neto del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante y el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad Dominante en cartera de las sociedades del Grupo.

Por su parte, el resultado por acción diluido se calcula como el cociente entre el resultado neto del ejercicio atribuible a los accionistas ordinarios ajustado por el efecto atribuible a las acciones ordinarias potenciales con efecto dilutivo y el número medio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por el promedio ponderado de las acciones ordinarias que serían emitidas si se convirtieran todas las acciones ordinarias potenciales en acciones ordinarias de la Sociedad Dominante. A estos efectos se considera que la conversión tiene lugar al comienzo del ejercicio o en el momento de la emisión de las acciones ordinarias potenciales, si éstas se hubiesen puesto en circulación durante el propio ejercicio.

z) Acciones Propias

Las adquisiciones de acciones propias se registran por su valor de adquisición, minorando el patrimonio neto hasta el momento de su enajenación. Los beneficios o pérdidas obtenidos en la enajenación de acciones propias se registran en el epígrafe "Reservas" del balance de situación consolidado.

4. Fondo de comercio

El Fondo de Comercio del Grupo al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 desglosado por Unidad Generadora de Efectivo se detalla a continuación:

	Euros					
	31/12/2015			31/12/2014		
	Valor Bruto	Deterioro acumulado	Valor neto	Valor Bruto	Deterioro acumulado	Valor neto
Kubi Wireless, S.L.	3.513.553	-	3.513.553	3.513.553	-	3.513.553
Mobile Media Markt, S.L.	152.773	-	152.773	-	-	-
Total fondo de comercio	3.666.326	-	3.666.326	3.513.553	-	3.513.553

El movimiento habido durante los ejercicios 2015 y 2014 ha sido el siguiente:

	Euros
Saldo al 1 de enero de 2014	3.513.553
Saldo al 31 de diciembre de 2014	3.513.553
Variaciones de perímetro	152.773
Saldo al 31 de diciembre de 2015	3.666.326

Las variaciones del perímetro del ejercicio 2015 corresponden a la adquisición de la sociedad Mobile Media Markt, S.L. (véase Nota 2.b.c).

Las principales hipótesis de los test de deterioro de los ejercicios 2015 y 2014 se detallan en la Nota 8.

Como consecuencia de la adquisición de la sociedad Kubi Wireless, S.L. por parte de la Sociedad Dominante, surgió un fondo de comercio por importe de 3.514 miles de euros.

5. Otros activos intangibles

El movimiento habido en las cuentas de activos intangibles y en sus amortizaciones acumuladas durante los ejercicios 2015 y 2014 ha sido el siguiente:

	Ejercicio 2015 – Euros		
	Saldo al 1 de enero de 2015	Adiciones o dotaciones	Saldo al 31 de diciembre de 2015
Coste:			
Patentes, licencias y marcas	14.106.978	121.339	14.228.317
Cartera de Clientes	4.543.731	1.582.280	6.126.011
Aplicaciones informáticas	1.377.456	707.116	2.084.572
Total coste	20.028.165	2.410.735	22.438.900
Amortización acumulada:			
Patentes, licencias y marcas	(5.866)	(883.239)	(889.105)
Cartera de Clientes	(1.846.800)	(1.041.061)	(2.887.861)
Aplicaciones informáticas	(682.542)	(378.236)	(1.060.778)
Total amortización acumulada	(2.535.208)	(2.302.536)	(4.837.744)
Total deterioro (Nota 8)	-	(157.124)	(157.124)
Total valor neto contable	17.492.957	(48.925)	17.444.032

	Ejercicio 2014 – Euros		
	Saldo al 1 de enero de 2014	Adiciones o dotaciones	Saldo al 31 de diciembre de 2014
Coste:			
Patentes, licencias y marcas	6.257	14.100.721	14.106.978
Cartera de Clientes	4.543.731	-	4.543.731
Aplicaciones informáticas	984.467	392.989	1.377.456
Total coste	5.534.455	14.493.710	20.028.165
Amortización acumulada:			
Patentes, licencias y marcas	(5.802)	(64)	(5.866)
Cartera de Clientes	(988.515)	(858.285)	(1.846.800)
Aplicaciones informáticas	(396.351)	(286.191)	(682.542)
Total amortización acumulada	(1.390.668)	(1.144.540)	(2.535.208)
Total deterioro (Nota 8)	-	-	-
Total valor neto contable	4.143.787	13.349.170	17.492.957

La principal alta registrada durante el ejercicio 2015 en el epígrafe "Cartera de clientes" por el Grupo corresponde a la compra de la cartera de la sociedad Mira Novas Tecnoloxias, S.L. por importe bruto de 1.452 miles de euros.

Las altas más relevantes del epígrafe "Aplicaciones informáticas" se corresponden a la adquisición e implementación de un nuevo sistema informático de gestión financiera, SAP.

Durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2014, la principal alta registrada correspondía a la adquisición de la licencia de la banda ancha licenciada de 3,5Gz por importe de 14.100.000 euros, registrada en el epígrafe "patentes, licencias y marcas" por parte de la Sociedad Dominante, la cual se ha empezado a amortizar el 1 de enero de 2015.

El epígrafe "Cartera de clientes" también incluye, básicamente, la cartera adquirida en 2013 a la sociedad Globatel, S.L. (174 miles de euros) las carteras de clientes de la operación de fusión de la Sociedad con su sociedad dependiente "Xarxa de Telecomunicacions, S.L." (445 miles de euros) y a adquisiciones de carteras de clientes a la sociedad Conecta 4 Solutions, S.L. (413 miles de euros), Broadband Costa Blanca, S.L. (1.935 miles de euros) y Europa Networks, S.L. (147 miles de euros), adquiridas en ejercicios anteriores.

El Grupo ha registrado un deterioro correspondiente a las carteras adquiridas a Globatel S.L., y a Europa Networks, S.L. por importe de 157 miles de euros.

Adicionalmente, como consecuencia de la adquisición de la Sociedad Kubi Wireless, S.L. por parte de la Sociedad Dominante a finales del ejercicio 2013, surgió un fondo de comercio y se asignaron adicionalmente a cartera de clientes un importe de 1.376 miles de euros con efectos contables el 1 de enero de 2014. Dicha cartera de clientes se amortiza de manera lineal en base a la vida restante de los contratos mantenidos con los clientes obtenidos, que oscila entre los 2 y los 6 años. La dotación a la amortización correspondiente a dicha cartera de clientes ha ascendido, durante los ejercicios 2015 y 2014, a 411 miles de euros en ambos ejercicios.

A 31 de diciembre de 2015 y 2014, el importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado que sigue en uso ascendía a (en euros):

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Patentes, licencias, marcas y similares	5.653	4.806
Cartera de clientes	273.735	-
Aplicaciones informáticas	322.405	84.416
Total	601.793	89.222

Al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 el Grupo no tenía compromisos firmes significativos de compra de activos de inmovilizado intangible.

Al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 el Grupo no tenía inmovilizado intangible de vida útil indefinida, excepto el fondo de comercio.

6. Inmovilizado material

El movimiento habido durante los ejercicios 2015 y 2014 en las diferentes cuentas del inmovilizado material y de sus correspondientes amortizaciones acumuladas y provisiones ha sido el siguiente:

	Ejercicio 2015 – Euros					
	Saldo al 1 de enero de 2015	Adiciones o dotaciones	Bajas o reducciones	Diferencias de conversión	Discontinuación operaciones (Nota 27)	Saldo al 31 de diciembre de 2015
Coste:						
Instalaciones técnicas (Usuarios)	11.547.980	3.496.045	(914.310)	-	-	14.129.715
Instalaciones técnicas (Red)	8.126.184	4.799.759	-	-	(472.620)	12.453.323
Otras instalaciones	6.887.706	1.461.890	(84.029)	123.422	-	8.388.989
Otro inmovilizado	3.244.096	1.187.974	-	-	-	4.432.070
Inmovilizado en curso y anticipos	-	916.907	-	-	-	916.907
Total coste	29.805.966	11.862.575	(998.339)	123.422	(472.620)	40.321.004
Amortización acumulada:						
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(3.114.645)	(2.446.817)	231.150	-	-	(5.330.312)
Instalaciones técnicas (Red)	(2.842.038)	(684.656)	-	-	55.190	(3.471.504)
Otras instalaciones	(2.923.800)	(692.695)	16.156	(41.999)	-	(3.642.338)
Otro inmovilizado	(1.688.964)	(519.129)	-	-	-	(2.208.093)
Total amortización acumulada	(10.569.447)	(4.343.297)	247.306	(41.999)	55.190	(14.652.247)
Total deterioro (Nota 8)	(46.966)	(942.411)	-	-	-	(989.377)
Total valor neto contable	19.189.553	6.576.867	(751.033)	81.423	(417.430)	24.679.380

	Ejercicio 2014 – Euros					
	Saldo al 1 de enero de 2014	Adiciones o dotaciones	Bajas o reducciones	Trasposos	Diferencias de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2014
Coste:						
Instalaciones técnicas (Usuarios)	7.575.678	1.788.521	-	2.183.781	-	11.547.980
Instalaciones técnicas (Red)	7.856.943	3.292.210	(435.570)	(2.637.888)	50.489	8.126.184
Otras instalaciones	5.961.946	1.235.098	(326.777)	-	17.439	6.887.706
Otro inmovilizado	2.612.122	899.022	(267.048)	-	-	3.244.096
Total coste	24.006.689	7.214.851	(1.029.395)	(454.107)	67.928	29.805.966
Amortización acumulada:						
Instalaciones técnicas (Usuarios)	(2.326.453)	(788.192)	-	-	-	(3.114.645)
Instalaciones técnicas (Red)	(1.630.580)	(1.292.845)	-	76.748	4.639	(2.842.038)
Otras instalaciones	(2.309.392)	(614.815)	39.244	-	(38.837)	(2.923.800)
Otro inmovilizado	(1.220.633)	(524.936)	56.605	-	-	(1.688.964)
Total amortización acumulada	(7.487.058)	(3.220.788)	95.849	76.748	(34.198)	(10.569.447)
Total deterioro (Nota 8)	(440.485)	-	-	393.519	-	(46.966)
Total valor neto contable	16.079.146	3.994.063	(933.546)	16.160	33.730	19.189.553

Las altas registradas en el epígrafe "Instalaciones técnicas (Usuarios)" e "Instalaciones técnicas (Red)" del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 y 2014 corresponden, principalmente, a:

- a) En "instalaciones técnicas (Red)" se recoge el coste de las instalaciones necesarias para el transporte y distribución de la señal en las zonas en las que el Grupo realiza su actividad.
- b) En "Instalaciones técnicas (Usuarios)" se recoge el coste de las instalaciones realizadas en el domicilio de cada uno de los abonados dados de alta y que son necesarias para la recepción de la señal de Internet.

En base a las características propias de la actividad que desarrolla el Grupo, anualmente se registra la baja en el epígrafe "instalaciones técnicas (Usuarios)" de los clientes dados de baja durante el ejercicio. En el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015, el Grupo ha registrado unas pérdidas en el epígrafe "Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado" de la cuenta de pérdidas y ganancias por importe de 683 miles de euros (239 miles de euros en el ejercicio 2014).

Asimismo, las principales altas del ejercicio 2015 corresponden a instalaciones de red de la nueva tecnología 4G, por importe de 4.098 miles de euros, registradas en el epígrafe "instalaciones técnicas (Red)".

El Grupo ha registrado en el ejercicio 2015 el deterioro de parte de sus instalaciones de la Red de la tecnología Wimax por importe de 942 miles de euros (véase Nota 8).

En el ejercicio 2015 el Grupo ha recibido una subvención del Ministerio de Industria, Energía y Turismo (FEDER) por un importe de 1.613 miles de euros destinada al despliegue de las redes de banda ancha. Asimismo, el Grupo ha recibido otras subvenciones del Ministerio de Industria, Energía y Turismo y una del CDTI para proyectos de investigación y desarrollo tecnológico por importes de 253 y 468 miles de euros, respectivamente, junto con otras subvenciones de menor importe (véase Nota 14).

Al cierre del ejercicio 2015 y 2014 el Grupo tenía elementos del inmovilizado material totalmente amortizados y/o deteriorados que seguían en uso, conforme al siguiente detalle (en euros):

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Instalaciones técnicas (Usuarios)	1.143.632	-
Otras instalaciones	1.146.488	-
Equipos procesos información	567.643	293.014
Otro inmovilizado	116.932	12.046
Total	2.974.695	305.060

El Grupo tiene formalizadas pólizas de seguros para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad, entendiendo que dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

Al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 el Grupo no tenía compromisos significativos firmes de compra de activos de inmovilizado material.

El detalle del inmovilizado material al 31 de diciembre de 2015 y 2014 situado fuera del territorio español, se detalla a continuación:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Coste:		
Instalaciones técnicas	255.834	655.692
Otras instalaciones	3.276.094	2.063.149
Otro Inmovilizado Material	2.191.764	1.421.769
Total Coste	5.723.692	4.140.610
Amortización acumulada	(1.707.983)	(1.239.308)
Total valor neto	4.015.709	2.901.302

7. Arrendamientos financieros

Los activos del Grupo incluyen bienes adquiridos a través de contratos de arrendamiento financiero. Los valores de los activos que se encuentran en estas circunstancias al 31 de diciembre de 2015 y 2014 son los siguientes:

Ejercicio 2015

Elemento	Euros			Pagos Futuros Pendientes		
	Valor Contable	Amortización Acumulada	Valor Neto	Hasta 1 año	Entre 1 y 5	Total
Instalaciones (Usuarios)	4.191.240	(1.563.652)	2.627.588	838.248	1.789.340	2.627.588
Otras Instalaciones	2.687.086	(1.700.403)	986.683	234.230	752.453	986.683
Total	6.878.326	(3.264.055)	3.614.271	1.072.478	2.541.793	3.614.271

Ejercicio 2014

Elemento	Euros			Pagos Futuros Pendientes		
	Valor Contable	Amortización Acumulada	Valor Neto	Hasta 1 año	Entre 1 y 5	Total
Instalaciones (Usuarios)	3.518.400	(860.377)	2.658.023	703.680	1.954.343	2.658.023
Total	3.518.400	(860.377)	2.658.023	703.680	1.954.343	2.658.023

Los importes por los cuales han sido reconocidos inicialmente los activos, se corresponden por el menor entre el valor razonable y el valor actual de los pagos mínimos a realizar, que no difieren significativamente.

No existen cuotas contingentes que hayan sido cargadas a la cuenta de pérdidas y ganancias durante el ejercicio.

No existen acuerdos por subarrendamientos financieros no cancelables que vayan a generar ingresos futuros.

8. Deterioro y resultado por enajenaciones de activos

La Dirección de la Sociedad Dominante revisa el rendimiento empresarial en base a los tipos de negocio y a las diferentes áreas geográficas.

Como resultado de estas pruebas el Grupo ha registrado un deterioro correspondiente a las carteras de clientes adquiridas a Globatel S.L., y a Europa Networks, S.L. por 157 miles de euros.

Asimismo, el Grupo ha registrado en el ejercicio 2015 el deterioro de parte de sus instalaciones WIMAX por importe de 942 miles de euros tras considerar que su importe no era recuperable, juntamente con el valor neto contable de los usuarios dados de baja por importe de 683 miles de euros, según el siguiente detalle (en euros):

	2015	2014
Activos Intangibles – Cartera de clientes	(157.124)	-
Instalaciones técnicas (Red)	(942.411)	-
Dotación por deterioro	(1.099.535)	-
Bajas Instalaciones Técnicas (Usuarios)	(683.160)	(238.719)
Total	(1.782.695)	(238.719)

Hipótesis del test de deterioro

Las hipótesis clave en la determinación del valor en uso que se han utilizado para el cálculo del test de deterioro tanto en el ejercicio 2015 como 2014, son las siguientes:

Los valores recuperables se calculan para cada unidad generadora de efectivo, si bien en el caso de inmovilizaciones materiales, siempre que sea posible, los cálculos de deterioro se efectúan elemento a elemento, de forma individualizada.

La Dirección prepara anualmente su plan de negocio por mercados y actividades. Los principales componentes de dicho plan son:

a) Proyecciones de resultados

La Dirección del Grupo Euna prepara y actualiza su plan de negocio por mercados geográficos y actividades. Los principales componentes de dicho plan son proyecciones de ingresos y gastos operativos, proyecciones de inversiones y proyecciones del capital circulante. El plan de negocio preparado por la Dirección incluye el presupuesto para el 2016 aprobado por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante junto con las proyecciones para el periodo 2017 a 2019.

Para el cálculo del valor recuperable de cada activo se ha determinado por tanto el valor actual de sus flujos de caja utilizando como base el plan de negocio elaborado por la Dirección de la Sociedad Dominante del periodo 2016 a 2019.

El plan de negocio y, en consecuencia, las proyecciones han sido preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles. En consecuencia, los incrementos de ventas y márgenes considerados reflejan una continuidad de los incrementos experimentados en los últimos años de actividad para los distintos negocios considerando a la vez las mejores estimaciones disponibles sobre la evolución esperada de los sectores en que el Grupo Euna tiene presencia.

b) Proyecciones de inversiones y capital circulante

En las proyecciones, las únicas inversiones en activos que se han considerado han sido las de mantenimiento de los activos actuales y las nuevas inversiones necesarias para completar el despliegue de la tecnología 4G (ver Nota 6).

El Working Capital considerado en las proyecciones es un porcentaje sobre ventas consistente con el histórico de los últimos años, sin considerar en ningún caso mejoras significativas del mismo.

c) Tasa de descuento a aplicar después de impuestos, entendiendo ésta como la media ponderada del coste de capital, siendo las principales variables que influyen en su cálculo, el coste de los pasivos y los riesgos específicos de los activos, según el siguiente detalle:

Negocio/Tecnología	Tasa de descuento después de impuestos ("WACC")
<i>Satélite</i>	10,70%
<i>Hotspots</i>	10,00%
<i>WIMAX</i>	10,70%
<i>Licencia 4G</i>	10,67%

d) Tasa de crecimiento a perpetuidad (g) de los flujos de caja empleada para extrapolar las proyecciones de flujos de efectivo más allá del período cubierto por los presupuestos o previsiones del 1%.

Las proyecciones son preparadas sobre la base de la experiencia pasada y en función de las mejores estimaciones disponibles, siendo éstas consistentes con la información procedente del exterior y habiéndose realizado un análisis de sensibilidad.

Los planes de negocio así preparados son revisados y finalmente aprobados por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante.

Si se estima que el importe recuperable de un activo (o una unidad generadora de efectivo) es inferior a su importe en libros, el importe del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable. Inmediatamente se reconoce una pérdida por deterioro de valor en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Justificación de las hipótesis clave

Como se ha comentado en la Nota 1, la principal actividad del Grupo es la prestación de servicios de internet. El Plan de Negocio preparado por la Dirección se basa en un plan comercial detallado, principalmente, por industria, geografía y cliente. Dada la específica casuística del Grupo, la existencia de multiproductos y multiservicios, múltiples industrias y geografías, así como la existencia de clientes en algunos casos muy atomizados, se ha considerado como la principal hipótesis clave de negocio significativa y principal variable de gestión definida por el Grupo el Ebitda. En consecuencia, esta variable, es la principal magnitud que utilizan los Administradores de la Sociedad Dominante para monitorizar el seguimiento de su negocio.

Adicionalmente se ha contemplado una sensibilidad de la variación en la tasa de crecimiento a perpetuidad así como una variación en la tasa de descuento, tal y como se detalla a continuación:

Análisis de Sensibilidad

Si el importe recuperable calculado en función del valor en uso se sometiera a un análisis de sensibilidad de variación de la tasa de descuento ("WACC"), de la tasa de crecimiento a perpetuidad ("g") o de las proyecciones (Ebitda), las variaciones en los resultados consolidados del Grupo del ejercicio 2015 (sin considerar el efecto impositivo) serían las siguientes:

- a) Variación de la tasa de descuento (WACC) después de impuestos en 0,5 o 1,0 puntos (en miles de euros):

-1,0 WACC	-0,5 WACC		+0,5 WACC	+1,0 WACC
221	87	Impacto en cuenta de resultados	(64)	(126)

- b) Variación de la tasa de crecimiento a perpetuidad (g) en 0,2 o 0,8 puntos (en miles de euros):

+0,8 g	+0,2 g		-0,2 g	-0,8 g
-	-	Impacto en cuenta de resultados	-	-

- c) Variación en el Ebitda del 5% o 10% (en miles de euros):

+10% Ebitda	+5% Ebitda		-5% Ebitda	-10% Ebitda
584	302	Impacto en cuenta de resultados	(292)	(815)

El efecto combinado de estas sensibilidades sería parecido a la agregación de los impactos netos individuales.

9. Activos financieros no corrientes

Los movimientos habidos durante los ejercicios 2015 y 2014 en las diversas cuentas de inversiones financieras no corrientes han sido los siguientes:

	Ejercicio 2015 –Euros				
	Saldo al 1 de enero de 2015	Adiciones o dotaciones	Bajas, traspasos o reparto de dividendos	Diferencias de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2015
Participación en otras empresas	98.385	(98.385)	-	-	-
Créditos a largo plazo a empresas del grupo y asociadas	1.152.739	(1.152.739)	-	-	-
Valores representativos de deuda	499.519	109			499.628
Depósitos y fianzas	1.061.866	142.578	(239.713)	186	964.917
Total	2.812.509	(1.108.437)	(239.713)	186	1.464.545

	Ejercicio 2014 –Euros				
	Saldo al 1 de enero de 2014	Adiciones o dotaciones	Bajas o traspasos	Diferencias de conversión	Saldo al 31 de diciembre de 2014
Participación en otras empresas	81.096	17.289	-	-	98.385
Créditos a largo plazo a empresas del grupo y asociadas	78.734	1.074.005	-	-	1.152.739
Valores representativos de deuda	2.643.727	-	(2.144.208)	-	499.519
Depósitos y fianzas	206.900	871.443	(16.521)	44	1.061.866
Total	3.010.457	1.962.737	(2.160.729)	44	2.812.509

Durante el ejercicio 2015, la Sociedad Dominante ha procedido a deteriorar la totalidad de los créditos otorgados a la sociedad filial Eurna Perú, S.A.C., por importe de 1.153 miles de euros y cuya recuperabilidad no se encuentra garantizada dado que ha considerado discontinuar dicha actividad y procedido por tanto a clasificar dicha sociedad filial como operaciones interrumpidas (ver Nota 27).

9.1 Participaciones en otras empresas

La composición de las principales participaciones en otras empresas corresponde a la participación por puesta en equivalencia de las empresas Eurna Perú S.A.C., Kubi COM RD, S.R.L. y Romagna Repetitori, S.R.L. La información financiera al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 es la siguiente:

	Ejercicio 2015 – Euros	
	Kubi COM RD, S.R.L.	Total
País	República Dominicana	
Porcentaje de participación	50%	
Activo	167.458	167.458
Pasivo	(920.678)	(920.678)
Activos netos	(753.220)	(753.220)
Cifra de negocio	813.639	813.639
Resultado neto después de impuestos	(657.222)	(657.222)
Valor neto de la participación	-	-

	Ejercicio 2014 – Euros			
	Eurna Perú, S.A.C	Kubi COM RD, S.R.L.	Romagna Repetitori, S.R.L.	Total
País	Perú	República Dominicana	Italia	
Porcentaje de participación	51%	50%	51,95%	
Activo	1.437.535	157.704	351.556	1.946.795
Pasivo	(1.641.532)	(242.084)	(162.172)	(2.045.788)
Activos netos	(203.997)	(84.380)	189.384	(98.993)
Cifra de negocio	1.888.895	240.552	396.899	2.526.346
Resultado neto después de impuestos	(221.942)	(79.774)	3.809	(297.907)
Valor neto de la participación	-	-	98.385	98.385

Durante el ejercicio 2015 se ha deteriorado totalmente y procedido a clasificar como actividad interrumpida la actividad de la sociedad filial peruana (ver Nota 27).

Durante el ejercicio 2015, se ha llevado a cabo una fusión por absorción de las sociedades Wave Tech, S.R.L. (sociedad absorbente) y Romagna Repetitori, S.R.L. (sociedad absorbida).

9.2. Valores representativos de deuda a largo plazo

La composición de los saldos incluidos en el epígrafe "Valores representativos de deuda" a 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente, en euros:

	31/12/2015	31/12/2014
Valores representativos de deuda a largo plazo	499.628	499.519
Total	499.628	499.519

El Grupo registra en este epígrafe los instrumentos financieros considerados como valores representativos de deuda, tales como obligaciones y bonos.

Las clasificaciones por vencimientos de los "Valores representativos de deuda" incluidos en el balance de situación consolidado al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 y 2014 y hasta su vencimiento, se detallan a continuación:

Ejercicio 2015

	Vencimiento por años - Euros						Total
	2016	2017	2018	2019	2020	2021 y siguientes	
Valores representativos de deuda	-	-	499.628	-	-	-	499.628

Ejercicio 2014

	Vencimiento por años - Euros						Total
	2015	2016	2017	2018	2019	2020 y siguientes	
Valores representativos de deuda	-	-	-	499.519	-	-	499.519

Las clasificaciones por vencimientos de los "Otros activos financieros" incluidos en el balance consolidado al cierre del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015 y 2014 y hasta su vencimiento, se detallan a continuación:

Ejercicio 2015

	Vencimiento por años - Euros			
	2017	2018	2019 y siguientes	Total
Fianzas	-	-	97.808	97.808
Imposiciones y depósitos constituidos	367.109	500.000	-	867.109
Total	367.109	500.000	97.808	964.917

Ejercicio 2014

	Vencimiento por años - Euros			
	2016	2017	2018 y siguientes	Total
Fianzas	-	-	83.772	83.772
Imposiciones y depósitos constituidos	978.094	-	-	978.094
Total	978.094	-	83.772	1.061.866

9.3 Información sobre naturaleza y nivel de riesgo de los instrumentos financieros

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, la cual tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición a las variaciones en los tipos de interés, así como a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

1. Riesgo de crédito

Con carácter general el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio.

El Grupo dispone de una amplia cartera muy atomizada de clientes, siendo un 0,1% y 0,6% el porcentaje de operaciones mantenidas con el cliente recurrente de mayor facturación sobre el total de ventas realizadas durante el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 y 2014, respectivamente.

2. Riesgo de tipo de cambio

La mayor volatilidad de los mercados de cambios respecto de otros mercados (como el de tipos de interés) y la significativa actividad internacional del Grupo como inversor a largo plazo en países fuera de la zona euro hacen del riesgo de conversión (la pérdida de valor en euros de las inversiones permanentes en países cuya moneda es distinta del euro) un riesgo financiero muy relevante para el Grupo.

3. Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance.

4. Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipos de interés es el impacto en los resultados de subidas de los tipos de interés que encarecen el coste de la deuda. La exposición a este riesgo queda minorada en una parte significativa por la cobertura natural que ofrecen aquellos negocios en los que la inflación y/o los tipos de interés constituyen elementos que son incorporados en el proceso de revisión periódica de tarifas y precios. La exposición remanente es evaluada periódicamente y, tomando en consideración las expectativas de evolución de los tipos de interés y de las principales monedas de financiación, se determinan los niveles y los plazos de protección con tipo fijo deseables.

A cierre de los ejercicios 2015 y 2014 el Grupo no tenía derivados contratados.

10. Existencias

La composición de las existencias del Grupo al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Comerciales	137.109	235.560
Materias primas y otros aprovisionamientos	88.028	222.161
Total existencias	225.137	457.721

La valoración de los productos obsoletos, defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su posible valor de realización.

El Grupo ha registrado un deterioro de existencias por importe de 74 miles de euros, siendo al 31 de diciembre de 2015 dicho importe el saldo de la provisión de obsolescencia de existencias.

11. Clientes por ventas y prestaciones de servicios y otros deudores

La composición de los saldos incluidos en el epígrafe "Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente, en euros:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	6.652.588	5.279.473
Deterioro de valor de créditos por operaciones comerciales	(2.843.173)	(1.765.709)
Total	3.809.415	3.513.764

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros del Grupo son saldos de caja y efectivo, deudores comerciales y otras cuentas a cobrar e inversiones, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito en relación con sus activos financieros.

El riesgo de crédito del Grupo es atribuible por tanto, principalmente, a sus deudas comerciales. Los importes se reflejan en el balance de situación consolidado netos de provisiones para insolvencias, estimado por la Dirección del Grupo en función de la experiencia de ejercicios anteriores y de su valoración del entorno económico actual.

El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, estando la exposición distribuida entre un gran número de clientes, sectores de actividad, mercados y geografías.

No obstante, desde la Dirección Financiera del Grupo este riesgo se considera un aspecto clave en la gestión diaria del negocio, focalizando todos los esfuerzos en un adecuado control y supervisión de la evolución de las cuentas por cobrar y la morosidad, especialmente en aquellos sectores de actividad con mayor riesgo de insolvencia. Durante los ejercicios 2015 y 2014 se ha realizado un importante esfuerzo en el seguimiento y la recuperación de las cuentas a cobrar vencidas, así como un análisis detallado de aquellos clientes con riesgo de morosidad o mora asociado.

El movimiento del deterioro de valor de créditos por operaciones comerciales es el siguiente:

	Euros
Saldo al inicio del ejercicio 2014	(1.030.250)
Dotación	(1.017.415)
Cancelaciones y bajas	281.956
Saldo al final del ejercicio 2014	(1.765.709)
Dotación	(1.111.349)
Traspasos	33.885
Saldo al final del ejercicio 2015	(2.843.173)

El periodo medio de cobro del Grupo del ejercicio 2015 es de 66 días (69 días en 2014).

El valor razonable y el valor nominal de estos activos no difiere de forma significativa.

El Grupo ha registrado un deterioro en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada por importe de 1.111 miles de euros (1.017 miles de euros en el ejercicio 2014) correspondiente a los saldos de clientes dados de baja, con el servicio suspendido o con riesgo de cobro que se estiman incobrables a fecha de cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015.

12. Activos financieros corrientes, efectivo y medios equivalentes

Activos financieros corrientes

El importe al 31 de diciembre de 2015 se compone de depósitos y fianzas a corto plazo por importe de 1.731 miles de euros (1.026 miles de euros al 31 de diciembre de 2014) y otros activos financieros por importe de 45 miles de euros (7 miles de euros al 31 de diciembre de 2014).

Efectivo y medios equivalentes

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014 el importe clasificado como "Efectivo y medios equivalentes" en el balance de situación consolidado adjunto se corresponde íntegramente con tesorería de libre disposición.

13. Patrimonio neto

El movimiento habido durante los ejercicios 2015 y 2014 en el capítulo "Patrimonio Neto" del balance de situación consolidado adjunto ha sido el siguiente:

	Euros	
	2015	2014
Saldo al inicio del ejercicio	34.295.959	9.956.448
Variación de capital y prima de emisión:		
Incremento de capital y prima de emisión	-	32.259.091
Gastos de ampliación de capital	-	(755.037)
Gastos de emisión de deuda	(1.109.928)	-
Variación en reservas consolidadas	(378.712)	(3.167.142)
Variación de diferencias de conversión	(60.194)	(162.873)
Resultado neto consolidado del ejercicio	(8.872.027)	(3.781.827)
Variación de minoritarios	(19.056)	(52.701)
Saldo al 31 de diciembre	23.856.042	34.295.959

a) Capital y Prima de emisión

Con fecha 18 de marzo de 2003, se constituyó la Sociedad Dominante.

El capital social a 31 de diciembre de 2015 se compone de 29.327.446 acciones, de 1 euro de valor nominal cada una. La totalidad de las anteriores acciones se encuentran dadas de alta en el Registro de Anotaciones en Cuenta de la sociedad Iberclear, Sociedad de Gestión de los Sistemas de Registro, Compensación y Liquidación de Valores, S.A. Unipersonal. La totalidad de las anteriores acciones cotizan en el Mercado Alternativo Bursátil desde el 15 de diciembre de 2010.

El capital social está íntegramente suscrito y desembolsado.

Durante el ejercicio 2015, la Sociedad Dominante no ha realizado ampliaciones ni reducciones de capital.

Durante el ejercicio 2014, la Sociedad Dominante realizó varias ampliaciones de capital según el siguiente detalle:

Fecha	Tipo	Euros	
		Capital social	Prima de emisión
28/03/2014	Aportación no dineraria (véase Nota 7.1.1)	2.258.798	3.831.504
09/07/2014	Aportación no dineraria (véase Nota 7.1.1)	263.431	209.374
19/11/2014	Aportación no dineraria	2.857.536	8.656.634
19/11/2014	Aportación dineraria	5.454.544	8.727.270
Total		10.834.309	21.424.782

Las ampliaciones de capital anteriores corresponden, principalmente, con el pago del 75% restante del precio por la adquisición del 82,92% de Kubi Wireless, S.L. en el ejercicio 2013, así como con la adquisición del 17,08% restante adquirido durante el ejercicio 2014, y al pago por la adquisición de la banda licenciada 3.5 Gz por importe de 11.200 miles de euros, y una aportación dineraria por importe de 14.181 miles de euros, suscrita en una parte sustancial por un nuevo accionista, que a través de dicha aportación suscribió un 9,8% del capital social.

Al término del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2015, los importes de capital social y prima de emisión ascienden a 29.327.446 y 26.872.567 euros, respectivamente.

De acuerdo con las comunicaciones sobre el número de acciones societarias realizadas ante el Mercado Alternativo Bursátil, los únicos accionistas titulares de participaciones significativas en el capital social de la Sociedad Dominante, tanto directo como indirecto, superior al 5% del capital social, al 31 de diciembre de 2015 y 2014, son las siguientes:

Sociedad	% de participación	
	31/12/2015	31/12/2014
QMC II Iberian Capital Fund, FIL	9,21%	9,21%

No existe conocimiento por parte de los Administradores de la Sociedad Dominante de otras participaciones sociales iguales o superiores al 5% del capital social o derechos de voto de la Sociedad Dominante, o siendo inferiores al porcentaje establecido, permitan ejercer influencia notable en la Sociedad Dominante.

El beneficio o pérdida por acción se calcula en base al beneficio o pérdida correspondiente a los accionistas de la Sociedad Dominante por el número medio de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 los beneficios o pérdidas por acción son los siguientes:

	2015	2014
Número de acciones	29.327.446	26.872.567
Número de acciones promedio	29.327.446	22.002.000
Resultado Neto Consolidado de la Sociedad Dominante (Euros)	(8.872.027)	(3.781.827)
Número de acciones propias	-	-
Número de acciones en circulación	29.327.446	29.327.446
Beneficio/(Pérdida) por acción (en euros por acción)		
- Básico	(0,303)	(0,172)
- Diluido	(0,303)	(0,172)

No existen instrumentos financieros que puedan diluir significativamente el beneficio o pérdida por acción.

b) Diferencias de conversión

La composición del epígrafe "Diferencias de conversión" del balance de situación consolidado al 31 de diciembre de 2015 y 2014 es la siguiente:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Kubi Wireless, SA de CV	92.309	25.964
Kubi Wireless, SRL	(92.841)	(42.256)
Kubi Wireless Jamaica, Ltd	(23.133)	(11.993)
Eurona Telecom Chile, Spa	9.808	554
Kubi, Inc	(9.923)	(2.481)
Kubi Servicing, Inc	24.997	(1.026)
Eurona Costa Rica Telecom, Ltda	(29)	-
Eurona Panamá, SA	(50)	-
Eurona Telecom Colombia, SAS	15.616	(338)
Briskona, Ltd	(242.572)	(128.238)
Kubi COM, Rd	9.052	3.242
Total	(216.766)	(156.572)

c) Gestión del riesgo del capital

El Grupo gestiona su capital para asegurar que sus sociedades dependientes puedan seguir operando bajo el principio de empresa en funcionamiento. A su vez, el Grupo está comprometido en mantener niveles de apalancamiento coherentes con los objetivos de crecimiento, solvencia y rentabilidad.

Los datos relativos a los ratios de apalancamiento financiero correspondientes al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 son los siguientes:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Obligaciones y otros valores negociables	15.000.000	-
Deudas con entidades de crédito	5.103.996	4.679.868
Acreedores por arrendamiento financiero	6.244.992	3.682.297
Otros pasivos financieros	6.869.931	7.950.184
Activos financieros corrientes	(1.775.629)	(1.033.102)
Efectivo y medios equivalentes	(10.198.657)	(6.985.023)
Endeudamiento financiero neto	21.244.633	8.294.224
Total Patrimonio neto	23.856.042	34.295.959
Apalancamiento (Endeudamiento financiero neto / Endeudamiento neto + patrimonio neto)	89%	24%

d) Reserva legal

De acuerdo con la Ley de Sociedades de Capital, la sociedad anónima debe destinar una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado. Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

A 31 de diciembre de 2015 y 2014, la reserva legal no se encuentra constituida.

e) Reservas voluntarias

La Sociedad Dominante no dispone de reservas voluntarias de libre disposición a fecha de cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 y 2014. En el ejercicio 2015 y 2014 han habido unas reducciones de reservas por importe de 1.109.928 y 755.037 euros, respectivamente, que se corresponden a los gastos incurridos en la emisión de bonos y en las ampliaciones de capital realizadas, respectivamente (véase Nota 13.a).

f) Reservas de fusión

La Sociedad Dominante del Grupo ha registrado en 2015 unas reservas negativas de fusión por la operación de absorción de Kubi Wireless, S.L. por importe de 3.709.977 euros (véase Nota 1). Asimismo, el epígrafe contiene reservas de fusión procedentes de la integración de la sociedad "Xarxa de Telecomunicacions, S.L." realizada en 2012 por importe de 26.576 euros.

g) Limitación a la distribución de dividendos

Una vez cubiertas las atenciones previstas por la Ley o los estatutos, sólo podrán repartirse dividendos con cargo al beneficio del ejercicio, o a reservas de libre disposición, si el valor del patrimonio neto no es o, a consecuencia del reparto, no resulta ser inferior al capital social. Si existieran pérdidas de ejercicios anteriores que hicieran ese valor del patrimonio neto de la Sociedad Dominante fuera inferior a la cifra del capital social, el beneficio se destinará a la compensación de estas pérdidas. Adicionalmente, existe la limitación a la distribución de dividendos que se comenta en la Nota 14.

h) Acciones cedidas

En cumplimiento de las exigencias del Mercado Alternativo Bursátil que establece que la Sociedad Dominante deberá disponer de un determinado número de acciones para garantizar la liquidez en el mercado, la Sociedad Dominante ha firmado un contrato de préstamo de acciones con D. Jaume Sanpera mediante el cual éste presta a Eureka Wireless Telecom, S.A. un total de 181.818 acciones que la Sociedad Dominante se obliga a retornar a la finalización del contrato. Dicho contrato de préstamo es por un periodo de tiempo indefinido si bien podrá ser rescindido libremente por ambas partes con un determinado periodo de preaviso.

i) Intereses minoritarios

El saldo incluido en este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto recoge el valor de la participación de los socios minoritarios en las sociedades consolidadas. Asimismo, el saldo que se muestra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta en el capítulo "Resultado atribuible a intereses de minoritarios" representa la participación de dichos socios minoritarios en el resultado consolidado del ejercicio.

El detalle de los intereses de los socios externos de aquellas sociedades que se consolidan por el método de integración global en las que la propiedad está compartida con terceros al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 es el siguiente:

	Ejercicio 2015 – Euros		
	Capital y reservas	Resultados	Total
Kubi Wireless, SA de CV	(16.888)	(4.407)	(21.295)
Kubi Wireless, SRL	(6.926)	(4.265)	(11.191)
Kubi Wireless Jamaica, Ltd	(2.630)	(2.356)	(4.986)
Eurona Costa Rica Telecom, Ltda	18	3	21
Total Intereses Minoritarios	(26.426)	(11.025)	(37.451)

	Ejercicio 2014 – Euros		
	Capital y reservas	Resultados	Total
Kubi Wireless, SA de CV	(8.767)	(1.868)	(10.635)
Kubi Wireless, SRL	(174)	(4.964)	(5.138)
Kubi Wireless Jamaica, Ltd	(944)	(1.678)	(2.622)
Total Intereses Minoritarios	(9.885)	(8.510)	(18.395)

El movimiento que ha tenido lugar en este epígrafe a lo largo de los ejercicios 2015 y 2014 se resume en la forma siguiente:

	Euros	
	2015	2014
Saldo inicial	(18.395)	34.306
Diferencias de conversión	(712)	22
Otras variaciones	(7.319)	(44.213)
Resultado del ejercicio	(11.025)	(8.510)
Saldo final	(37.451)	(18.395)

14. Endeudamiento financiero

El saldo de las cuentas del epígrafe "Deudas corrientes y no corrientes" al cierre del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 y 2014, es el siguiente (en euros):

Pasivo no corriente	31/12/2015	31/12/2014
Obligaciones y otros valores negociables	15.000.000	-
Deudas con entidades de crédito	2.663.124	2.307.561
Acreedores por arrendamiento financiero	3.957.656	2.511.050
Otros pasivos financieros	5.014.235	5.366.102
Total no corriente	26.635.015	10.184.713

Pasivo corriente	31/12/2015	31/12/2014
Deudas con entidades de crédito	2.440.872	2.372.307
Acreedores por arrendamiento financiero	2.287.336	1.171.247
Otros pasivos financieros	1.855.696	2.584.082
Total corriente	6.583.904	6.127.636

Durante el ejercicio 2015, el Grupo ha cerrado una emisión privada de deuda dirigida a inversores cualificados por importe total de 15.000 miles de euros. La emisión de bonos se ha llevado a cabo en ejecución del acuerdo tomado por el Consejo de Administración de fecha 2 de octubre de 2015.

- La primera ronda de emisión por importe de 5 millones de euros ha sido comunicada como hecho relevante en fecha 19 de octubre de 2015. Dicha operación ha sido suscrita por un total de 40 inversores que han suscrito 50 bonos corporativos "senior" con un nominal de 100.000 euros cada uno.
- La segunda ronda de emisión de deuda ha sido comunicada como hecho relevante en fecha 7 de diciembre de 2015, por un importe de 10 millones de euros. Dicha operación ha sido suscrita por un total de 45 inversores que han suscrito 100 bonos corporativos "senior" con un nominal de 100.000 euros cada uno.

Ambas emisiones, por importe total de 15 millones de euros, han sido admitidas a cotización en el EURO MTF de Luxemburgo. Los bonos emitidos tienen un plazo de 5 años, siendo su fecha de vencimiento único el 8 de octubre de 2020, y devengando un cupón del 6,5%.

La emisión incluye como primera garantía el inmovilizado de la red WIMAX, así como en segunda garantía la licencia de banda licenciada 3.5 de la Sociedad Dominante, sólo en el caso que la primera garantía no fuese suficiente.

Dicha emisión ha sido clasificada por la agencia de rating CREDITREFORM Rating Agentur, con una calificación crediticia de B. El Grupo ha designado a Societe Generale como Entidad de Pago de la emisión.

Fruto de dicha emisión, se establecen determinados compromisos de información por parte del Grupo hacia sus bonistas, así como determinadas restricciones y obligaciones hasta el vencimiento de los bonos en octubre de 2020 como son, principalmente, las siguientes:

- No distribución de dividendos a los accionistas en caso de que el ratio financiero consolidado Deuda financiera neta / Ebitda sea superior a 5 veces, e importe máximo de distribución de dividendos del 50% del resultado consolidado neto de cada ejercicio.

- No realización de inversiones en activos en caso de que el ratio financiero consolidado del Grupo Deuda financiera neta / Ebitda sea superior a 5 veces. En caso de superar el citado ratio, el Grupo dispondría de un plazo de 6 meses para restablecer el mencionado ratio en un múltiplo inferior.

En el epígrafe "Deudas con entidades de crédito a largo plazo" se incluyen las deudas a largo plazo con entidades de crédito por importe de 2.663.124 y 2.307.561 euros a 31 de diciembre de 2015 y 2014, respectivamente. Las deudas con entidades de crédito a largo plazo devengan un tipo de interés de mercado y tienen vencimientos entre los años 2017 y 2020.

En los epígrafes de "Acreedores por arrendamiento financiero" clasificados a largo y corto plazo se incluyen los contratos de arrendamiento financiero detallados en la Nota 7.

En el epígrafe "Otros pasivos financieros no corrientes" se incluyen, básicamente, los siguientes conceptos:

- Préstamo concedido el 26 de octubre de 2011 por el "Ministerio de Industria, Turismo y Comercio", en el marco de las Acciones Estratégicas de Telecomunicaciones y Sociedad de Información (programa Avanza TIC Verdes), por importe inicial de 4.962.388 euros que debe amortizarse en 5 anualidades a partir del 30 de noviembre de 2014, con vencimiento el 30 de noviembre de 2018, con la finalidad de potenciar la actividad de instalación y explotación de acceso a Internet vía la tecnología WIMAX en el territorio español. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2015 y 2014 asciende a 2.069.859 y 3.061.537 euros, respectivamente.
- Préstamo participativo concedido el 16 de diciembre de 2011 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe inicial de 500.000 euros que debe amortizarse en 6 pagos semestrales a partir del 30 de junio de 2015, con vencimiento el 31 de diciembre de 2017, con la finalidad de potenciar la actividad de instalación y explotación de acceso a Internet vía la tecnología WIMAX en el territorio español. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2015 y 2014 asciende a 166.667 y 333.333 euros, respectivamente.
- Póliza de crédito concedida el 10 de febrero de 2012 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe de 200.000 euros que deberá amortizarse en 6 pagos semestrales a partir del 30 de junio de 2015, con vencimiento el 31 de diciembre de 2017. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2015 y 2014 asciende a 66.667 y 166.667 euros, respectivamente.
- Préstamo recibido por el "Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial" (CDTI) por un proyecto de Investigación y desarrollo recibido el 23 de octubre de 2015 por importe de 140.000 euros. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2015 asciende a 140.000 euros.
- Préstamo recibido por el Ministerio de Economía y Competitividad el 31 de diciembre de 2015 por el desarrollo de ciertos proyectos de despliegue de red por importe de 139.128 euros. Dicho préstamo devenga un tipo de interés de mercado y tiene vencimiento entre los ejercicios 2019 y 2025. El importe pendiente de pago a largo plazo por dicho préstamo a 31 de diciembre de 2015 asciende a 139.128 euros.
- Deuda con el tesoro público por 114.027 miles de euros a 31 de diciembre de 2015 (170.593 miles de euros a 31 de diciembre de 2014).

En el epígrafe "Otros pasivos financieros corto plazo" se incluyen, básicamente, los siguientes conceptos:

- Deuda a corto plazo por el préstamo a largo plazo concedido por el "Ministerio de Industria, Turismo y Comercio", en el marco de las Acciones Estratégicas de Telecomunicaciones y Sociedad de Información (programa Avanza TIC Verdes), por importe de 991.678 y 963.917 euros a 31 de diciembre de 2015 y 2014, respectivamente.

- Deuda a corto plazo por el préstamo participativo concedido el 16 de diciembre de 2011 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe de 166.667 euros.
- Deuda a corto plazo por la póliza de crédito concedida el 10 de febrero de 2012 por la sociedad "Empresa Nacional de Innovación, S.A." por importe de 100.000 euros.
- Deuda con el tesoro público por importe de 56.565 y 44.172 euros al cierre del ejercicio 2015 y 2014, respectivamente.

Adicionalmente, el Grupo registra como "Otros pasivos financieros", de acuerdo a la NIC 20, las subvenciones recibidas pendientes de imputar a resultados. La información sobre las subvenciones recibidas por el Grupo, así como de los resultados imputados a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada procedentes de las mismas, es la siguiente (en euros):

Ejercicio 2015

Organismo	Ámbito	Saldo Inicial	Traspaso a Resultados	Saldo Final
Ministerio de Industria, Energía y Turismo	Administración estatal	486.638	(69.539)	417.099
Ministerio de Industria, Energía y Turismo	Administración estatal	322.714	(19.505)	303.209
Ministerio de Industria, Energía y Turismo	Administración estatal	486.638	(69.539)	417.099
Ministerio de Industria, Energía y Turismo	Administración estatal	316.541	(19.506)	297.035
Ministerio de Industria, Energía y Turismo	Administración estatal	252.598	(26.493)	226.105
Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial	Administración estatal	467.725	(64.803)	402.922
Barcelona Activa	Administración municipal	8.000	(8.000)	-
Total		2.340.854	(277.385)	2.063.469

Al cierre del ejercicio 2015, quedaban pendientes de cobro subvenciones concedidas por importe 476 miles de euros, registradas en el epígrafe de "deudores varios".

Al cierre del ejercicio 2015 el Grupo había cumplido con todos los requisitos necesarios para la percepción y disfrute de las subvenciones detalladas anteriormente.

El detalle por vencimientos de las partidas que forman parte del epígrafe "Deudas corrientes y no corrientes" es el siguiente:

Ejercicio 2015

	Vencimiento por años – Euros						Total
	2016	2017	2018	2019	2020	2021 y siguientes	
Deudas:							
Obligaciones y otros valores negociables	-	-	-	-	15.000.000	-	15.000.000
Deudas con entidades de crédito	2.440.872	1.200.893	749.735	547.932	164.564	-	5.103.996
Acreedores por arrendamiento financiero	2.287.336	2.116.056	1.583.286	232.881	25.433	-	6.244.992
Otros pasivos financieros	1.855.696	1.898.118	1.273.417	185.130	186.572	1.470.998	6.869.931
Total	6.583.904	5.215.067	3.606.438	965.943	15.376.569	1.470.998	33.218.919

Ejercicio 2014

	Vencimiento por años – Euros					
	2015	2016	2017	2018	2019 y siguientes	Total
Deudas:						
Deudas con entidades de crédito	2.372.307	1.396.664	625.523	207.965	77.409	4.679.868
Acreedores por arrendamiento financiero	1.171.247	1.006.024	883.129	621.897	-	3.682.297
Otros pasivos financieros	2.584.082	1.982.745	2.276.572	1.106.785	-	7.950.184
Total	6.127.636	4.385.433	3.785.224	1.936.647	77.409	16.312.349

El Grupo tiene concedidas líneas de descuento y pólizas de crédito con los siguientes límites e importes dispuestos:

	31/12/2015		31/12/2014	
	Límite	Importe no Dispuesto	Límite	Importe no Dispuesto
Pólizas de crédito	964.000	463.443	764.000	5.105
Total	964.000	463.443	764.000	5.105

15. Acreedores comerciales y Otras cuentas por pagar

El detalle de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar, correspondiente a los ejercicios 2015 y 2014, es como sigue:

	Euros	
	31/12/2015	31/12/2014
Proveedores	4.291.633	2.288.432
Acreedores, empresas vinculadas (Nota 23.a)	54.141	48.492
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	2.449.135	2.097.436
Remuneraciones pendientes de pago	192.388	135.160
Deudas con Administraciones Públicas	541.845	344.733
Anticipos de clientes	158.186	32.080
Total	7.687.328	4.946.333

El valor razonable y el valor nominal de estos pasivos no difieren de forma significativa.

El periodo de pago medio del Grupo del ejercicio 2015 es de 99 días (83 días en el ejercicio 2014).

En el epígrafe de "Deudas con Administraciones Públicas" el Grupo tiene registrados los importes pendientes de pago de Impuesto sobre el Valor Añadido, Seguridad Social e Impuestos de Retenciones a Personas Físicas (o impuestos equivalentes en cada país).

Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores.

A continuación se detalla la información requerida por la Disposición adicional tercera de la Ley 15/2010, de 5 de julio (modificada a través de la Disposición final segunda de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre) preparada conforme a la Resolución del ICAC de 29 de enero de 2016, sobre la información a incorporar en la memoria de las cuentas anuales en relación con el periodo medio de pago a proveedores en operaciones comerciales.

De acuerdo con lo permitido en la Disposición adicional única de la Resolución anteriormente mencionada, al ser éste el primer ejercicio de aplicación de la misma, no se presenta información comparativa:

	2015
	Días
Periodo medio de pago a proveedores	101
Ratio de operaciones pagadas	41
Ratio de operaciones pendientes de pago	90
	Miles de euros
Total pagos realizados	13.674
Total pagos pendientes	5.499

Conforme a la Resolución del ICAC, para el cálculo del periodo medio de pago a proveedores se han tenido en cuenta las operaciones comerciales correspondientes a la entrega de bienes o prestaciones de servicios devengadas desde la fecha de entrada en vigor de la Ley 31/2014, de 3 de diciembre.

Se consideran proveedores, a los exclusivos efectos de dar la información prevista en esta Resolución, a los acreedores comerciales por deudas con suministradores de bienes o servicios, incluidos en las partidas "proveedores" y "acreedores varios" del pasivo corriente del balance de situación.

Se entiende por "Periodo medio de pago a proveedores" el plazo que transcurre desde la entrega de los bienes o la prestación de los servicios a cargo del proveedor y el pago material de la operación.

El plazo máximo legal de pago aplicable al Grupo a partir del ejercicio 2015 es de 30 días según la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales.

16. Situación fiscal

16.1 Conciliación entre el resultado contable y la base imponible fiscal

La conciliación entre el resultado contable y la base imponible del Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 2015 y 2014 es la siguiente:

Ejercicio 2015

	Euros		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Resultado contable antes de impuestos			(6.581.895)
Diferencias permanentes:	-	-	-
Base imponible fiscal	-	-	(6.581.895)

Ejercicio 2014

	Euros		
	Aumentos	Disminuciones	Total
Resultado contable antes de impuestos			(3.508.446)
Diferencias permanentes:	-	-	-
Base imponible fiscal	-	-	(3.508.446)

16.2. Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

No existen impuestos reconocidos en el patrimonio neto de los ejercicios 2015 y 2014.

16.3. Activos y pasivos por impuestos diferidos registrados

A 31 de diciembre de 2015 y 2014 el Grupo no tiene registrados activos por impuesto diferido.

A 31 de diciembre de 2015 el Grupo tiene registrados 145 miles de euros en el epígrafe de "Pasivos por impuesto diferido" por el efecto fiscal de la asignación de valor razonable de las carteras de clientes adquiridas en la operación de adquisición de la sociedad Kubi Wireless, S.L. (véase Nota 1).

16.4. Activos por impuesto diferido no registrados

Los activos por impuesto diferido no registrados de la Sociedad Dominante al 31 de diciembre de 2015 y 2014 son los siguientes:

	Euros
Bases imponibles negativas 2009	1.193.137
Bases imponibles negativas 2010	2.991.800
Bases imponibles negativas 2011	788.797
Bases imponibles negativas 2012	570.433
Bases imponibles negativas 2013	1.685.509
Bases imponibles negativas 2014	1.373.090
Bases imponibles negativas 2015	10.531.537
Total	19.029.833

El Grupo no ha registrado en el balance de situación consolidado adjunto dichos activos por impuesto diferido, al considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su compensación futura no cumple con los requisitos de probabilidad previstos en la norma contable vigente.

16.5. Ejercicios pendientes de comprobación y actuaciones inspectoras

Las sociedades españolas tienen pendientes de inspección los últimos cuatro ejercicios para todos los impuestos que les son aplicables. Las sociedades extranjeras tienen pendientes de inspección los últimos ejercicios según las legislaciones vigentes de cada uno de los respectivos países. Los Administradores de la Sociedad Dominante no esperan que se devenguen pasivos adicionales de consideración como consecuencia de una eventual inspección.

Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

17. Ingresos y gastos operativos

a) Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente a los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2015 y 2014, distribuida por categorías de actividades y por mercados geográficos, es la siguiente:

Actividades	Euros	
	2015	2014
Wimax	6.523.320	7.766.636
Satélite	8.823.058	5.247.429
4G	1.079.703	-
Hotspots	7.981.347	7.613.683
Otros ingresos	687.339	601.737
Total	25.094.767	21.229.485

	Euros	
	2015	2014
España	20.121.146	17.232.861
Resto de Europa	2.361.019	3.044.902
América Latina	2.612.602	1.218.934
Total	25.094.767	21.496.697

b) Gastos de Personal

La composición de los gastos de personal de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta durante los ejercicios 2015 y 2014 es la siguiente:

	Euros	
	2015	2014
Sueldos, salarios y asimilados	3.390.731	3.133.167
Indemnizaciones	145.463	23.872
Cargas sociales	1.045.916	840.688
Otros gastos de personal	116.043	47.030
Total	4.698.153	4.044.757

El número medio de personas empleadas por las empresas del Grupo distribuido por categorías profesionales y sexos durante los ejercicios 2015 y 2014 ha sido el siguiente:

Categoría profesional	Nº medio de empleados		
	2015		
	Hombres	Mujeres	Total
Directivos	3	-	3
Mandos intermedios	4	2	6
Jefes de departamento, producto o servicio	28	9	37
Personal operativo y otros	85	36	121
Total	120	47	167

Categoría profesional	Nº medio de empleados		
	2014		
	Hombres	Mujeres	Total
Directivos	3	-	3
Mandos intermedios	4	2	6
Jefes de departamento, producto o servicio	9	4	13
Personal operativo y otros	51	16	67
Total	67	22	89

Asimismo, la distribución por sexos al término de los ejercicios 2015 y 2014, detallado por categorías, es la siguiente:

Categoría profesional	Nº medio de empleados		
	2015		
	Hombres	Mujeres	Total
Directivos	3	-	3
Mandos intermedios	4	2	6
Jefes de departamento, producto o servicio	28	9	37
Personal operativo y otros	85	36	121
Total	120	47	167

Categoría profesional	Nº medio de empleados		
	2014		
	Hombres	Mujeres	Total
Directivos	3	-	3
Mandos intermedios	4	2	6
Jefes de departamento, producto o servicio	9	4	13
Personal operativo y otros	51	16	67
Total	67	22	89

c) Honorarios de auditoría

Los honorarios relativos a servicios de auditoría de cuentas anuales prestados a las distintas sociedades que componen el Grupo por el auditor principal durante el ejercicio 2015 han ascendido a 143 miles de euros.

Asimismo, los honorarios por este mismo concepto correspondientes a otros auditores han ascendido en el ejercicio 2015 a 9 miles de euros.

Por otra parte, los honorarios relativos a otros servicios profesionales prestados a las distintas sociedades del Grupo por el auditor principal y por otras entidades vinculadas al mismo ascendieron durante el ejercicio 2015 a 91 miles de euros.

18. Resultado financiero

El desglose del resultado financiero durante los ejercicios 2015 y 2014 desglosado por su naturaleza es el siguiente:

	Euros	
	2015	2014
Ingresos Financieros:	63.491	63.241
Gastos financieros:		
Gastos financieros por deudas con entidades de crédito (Nota 14)	(425.967)	(617.988)
Gastos financieros por otros pasivos financieros	(355.288)	(177.789)
Otros gastos financieros	(80.973)	(55.500)
Total Gastos Financieros	(862.228)	(851.277)
Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	(502.941)	92.669
Diferencias de cambio	87.546	58.523
Total Resultado Financiero	(1.214.132)	(636.844)

19. Propuesta de aplicación de resultados

La propuesta de aplicación del resultado neto del ejercicio 2015 de la Sociedad Dominante es la siguiente:

	Euros
Bases de reparto:	
Pérdidas del ejercicio	(10.422.182)
	(10.422.182)
Aplicación de resultados:	
A resultados negativos de ejercicios anteriores	(10.422.182)
	(10.422.182)

20. Información segmentada

El Grupo opera a través de dos divisiones operativas, cada una de ellas se considera como un segmento a efectos de presentación de la información financiera. Todas las divisiones operan bajo la marca Eureka. Los dos segmentos operativos son los siguientes:

- Internet en entornos urbanos y no urbanos (Eureka Telecom): entendido como el servicio de internet y servicios relacionados con esta actividad.
- Multiconexiones en recintos cerrados y temporales (Eureka Hotspots): provisión de acceso a internet mediante tecnología WI-FI en hoteles, aeropuertos, recintos feriales, centros de negocio, centros comerciales y otros espacios públicos.

Los Administradores de la Sociedad Dominante han identificado los segmentos anteriores atendiendo a los siguientes criterios:

- Que desarrolla actividades de negocio por las que puede obtener ingresos ordinarios e incurrir en gastos (incluidos los ingresos ordinarios y los gastos por transacciones con otros componentes de la misma entidad),
- Cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la dirección, que toma las decisiones operativas y de gestión de la entidad, para decidir sobre los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su rendimiento, y
- Se dispone de información financiera diferenciada.

Estas consideraciones utilizadas para identificar los segmentos de negocios cumplen con la NIIF 8.

a) Información financiera por segmentos de negocio:

Ejercicio 2015

	Eurona Telecom	Eurona Hotspots	Total
Importe Neto de la Cifra de Negocios y otros ingresos de explotación	17.129.811	8.701.147	25.830.958
Gastos operativos	(13.031.828)	(8.067.692)	(21.099.520)
Amortizaciones de inmovilizado	(5.677.930)	(941.523)	(6.619.453)
Deterioro de mercaderías, insolvencias y deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado	(2.968.065)	-	(2.968.065)
Otros resultados	(55.371)	-	(55.371)
Resultado operativo	(4.731.084)	(308.068)	(5.039.152)

Ejercicio 2014

	Eurona Telecom	Eurona Hotspots	Total
Importe Neto de la Cifra de Negocios y otros ingresos de explotación	14.141.868	7.850.084	21.991.952
Gastos operativos	(11.736.993)	(7.357.567)	(19.094.560)
Amortizaciones de inmovilizado	(3.313.367)	(1.028.032)	(4.341.399)
Deterioro de mercaderías, insolvencias y deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado	(1.130.124)	(126.010)	(1.256.134)
Otros resultados	(141.788)	8.235	(133.553)
Resultado operativo	(2.180.404)	(653.290)	(2.833.694)

Los activos no corrientes y pasivos por segmento de negocio al cierre del ejercicio 2015 y 2014 son los siguientes (en euros):

Ejercicio 2015

	Eurona Telecom	Eurona Hotspots	Total
Fondo de comercio	-	3.666.326	3.666.326
Otros activos intangibles	17.444.032	-	17.444.032
Inmovilizado material	19.136.935	5.542.445	24.679.380
Otros activos financieros no corrientes	1.464.545	-	1.464.545
Inversiones y cuentas por cobrar en empresas del grupo y asociadas	904.032	-	904.032
Total activo no corriente	38.949.544	9.208.771	48.158.315
Total pasivos	32.678.560	9.112.662	41.791.222

Ejercicio 2014

	Eurona Telecom	Eurona Hotspots	Total
Fondo de comercio	-	3.513.553	3.513.553
Otros activos intangibles	17.492.957	-	17.492.957
Inmovilizado material	14.834.932	4.354.621	19.189.553
Otros activos financieros no corrientes	605.753	955.632	1.561.385
Inversiones y cuentas por cobrar en empresas del grupo y asociadas	1.251.124	-	1.251.124
Total activo no corriente	34.184.766	8.823.806	43.008.572
Total pasivos	14.306.582	7.431.974	21.738.556

Las adiciones de los activos intangibles y materiales durante los ejercicios 2015 y 2014 por segmentos de negocio son las siguientes (en euros):

	Eurona Telecom	Eurona Hotspots	Total
Capex 2015	12.143.963	2.129.347	14.273.310
Capex 2014	20.041.470	1.667.091	21.708.561

b) Información financiera por segmentos geográficos:

Dado que el Grupo tiene presencia en múltiples países, la información financiera ha sido agrupada por zonas geográficas.

Las ventas por zona geográfica de los ejercicios 2015 y 2014 han sido las siguientes:

	Euros	
	2015	2014
España	20.121.146	17.232.861
Resto de Europa	2.361.019	3.044.902
América Latina	2.612.602	1.218.934
Total	25.094.767	21.229.485

Los activos fijos no corrientes por zona geográfica al cierre del ejercicio 2015 y 2014 son los siguientes (en euros):

Total activos no corrientes	España	Resto de Europa	América Latina	Total
31 de diciembre de 2015	42.977.105	1.806.306	3.374.904	48.158.315
31 de diciembre de 2014	40.060.214	1.512.101	1.436.257	43.008.572

21. Arrendamientos operativos

El gasto de alquileres del Grupo durante el ejercicio 2015 ha ascendido a un importe de 1.023 miles de euros (987 miles de euros en 2014).

Al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 el Grupo tiene contratados con los arrendadores las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas, de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente (en euros):

Arrendamientos Operativos Cuotas Mínimas	Valor Nominal	
	31/12/2015	31/12/2014
Menos de un año	222.480	176.937
Entre uno y cinco años	690.325	432.908
Total	912.805	609.845

El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gasto de los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2015 y de 2014 es el siguiente:

Arrendamiento operativo	Localidad	Inicio contrato	Duración contrato	Gasto 2015	Gasto 2014
Oficinas corporativas	Barcelona	01/05/2014	30/04/2019	107.249	105.111
Oficinas corporativas	Barcelona	01/05/2015	01/05/2020	14.712	-
Delegación Madrid	Madrid	28/02/2015	28/02/2018	17.887	-
Tienda Castelldefels	Castelldefels	01/04/2015	01/04/2020	6.600	-
Tienda Alicante	La Zenia	01/05/2015	01/05/2020	10.147	-
Delegación Málaga	Coín	01/09/2015	01/09/2020	12.303	-
Delegación Valencia	Ontinyent	-	-	5.954	-
Torres y canales	-	-	-	707.487	586.419
Otros alquileres	-	-	-	140.671	295.292
Totales				1.023.010	986.822

22. Compromisos adquiridos y contingencias

a) Avaluos, garantías y compromisos adquiridos

Avaluos concedidos

Al cierre del ejercicio 2015 y 2014, el Grupo tiene concedidos avales bancarios por importe de 2.628.272 y 560.460 euros, respectivamente, por la realización de su propia actividad. Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que los pasivos no previstos a 31 de diciembre de 2015 que pudieran originarse por los avales prestados, si los hubiera, no serían significativos.

b) Provisiones

El Grupo registró en 2015 la mejor estimación del precio pendiente de pago por la compra de la sociedad "Mobile Media Markt, S.L.". Asimismo, este epígrafe contiene la mejor estimación posible realizada por los Administradores de la Sociedad Dominante sobre el pago futuro derivado del contrato de compraventa las participaciones adquiridas de "Connected to Go, S.L.".

En el epígrafe de "Provisiones a corto plazo" el Grupo registra obligaciones futuras pendientes de pago por importe de 97 miles de euros.

c) Contingencias

Al 31 de diciembre de 2015 el Grupo no se encuentra expuesta a ninguna contingencia significativa que pudiese afectar a las cuentas anuales consolidadas adjuntas.

23. Transacciones y saldos con empresas asociadas y partes vinculadas

A los efectos de la información de este apartado se consideran partes vinculadas las siguientes:

- Los accionistas significativos de Euron Wireless Telecom, S.A., entendiéndose por tales los que posean directa o indirectamente participaciones iguales o superiores al 5%, así como los accionistas que, sin ser significativos, hayan ejercido la facultad de proponer la designación de algún miembro del Consejo de Administración.
- Los Administradores y altos directivos de cualquier sociedad perteneciente al Grupo Euron, así como su familia cercana, entendiéndose por "Administradores" un miembro del Consejo de Administración, y por "altos directivos" los que tengan dependencia directa del Consejo o del primer ejecutivo del Grupo.
- Las empresas asociadas al Grupo.

Las operaciones entre la Sociedad Dominante y sus sociedades participadas han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

Las operaciones entre el Grupo y sus empresas asociadas y vinculadas se realizan en condiciones normales de mercado y las mismas se desglosan a continuación:

Operaciones con empresas vinculadas

Durante los ejercicios 2015 y 2014, las sociedades del Grupo han realizado las operaciones siguientes con empresas vinculadas que no formaban parte del Grupo:

	Euros			
	2015		2014	
	Ingresos de explotación	Ingresos financieros	Ingresos de explotación	Ingresos financieros
Romagna Repetitori, S.R.L.	80.366	-	169.711	-
Kubi COM, R.D.	145.381	-	-	-
Eurona Perú, S.A.C.	289.143	32.014	16.800	12.803
Total	514.890	32.014	186.511	12.803

Las operaciones y saldos entre el Grupo y otras partes vinculadas (Administradores y Dirección) se desglosan en la Nota 24.

No se han producido durante el ejercicio 2015 operaciones ni existen saldos con los accionistas significativos del Grupo.

Saldos con empresas asociadas y vinculadas

a) Cuentas a pagar con empresas asociadas y vinculadas:

	Euros	
	Cuentas a pagar, empresas vinculadas y asociadas	
	31/12/2015	31/12/2014
Kubi COM, R.D.	54.141	48.492
Total	54.141	48.492

b) Créditos a largo plazo con empresas asociadas y vinculadas:

	Euros	
	Créditos a largo plazo	
	31/12/2015	31/12/2014
Kubi COM, R.D.	904.032	-
Total	904.032	-

24. Información del Consejo de Administración y la Alta Dirección

Según Hecho Relevante de fecha 6 de noviembre de 2015 el Grupo anunció la dimisión del Consejero Delegado del Grupo.

Retribuciones y compromisos

Las retribuciones devengadas y percibidas a lo largo de los ejercicios 2015 y 2014 por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante y la Alta Dirección del Grupo, clasificadas por conceptos, son las siguientes, en euros:

	2015		2014	
	Sueldos	Indemnizaciones por cese	Sueldos	Indemnizaciones por cese
Órgano de Administración	264.998	-	155.462	-
Alta Dirección	132.626	30.000	136.282	-
Total	397.624	30.000	291.744	-

No existe ningún tipo de anticipos o créditos, ni se ha contraído obligación alguna en materia de pensiones o seguros de vida con los Administradores de la Sociedad Dominante ni con la Alta Dirección del Grupo a 31 de diciembre de 2015 y 2014.

Según se detalla en la Nota 13, derivado del contrato de cesión de acciones por parte de D. Jaume Sanpera a la Sociedad Dominante, al cierre de los ejercicios 2015 y 2014 se habían realizado operaciones de cobertura de liquidez a la acción que habían hecho disminuir el saldo de las acciones depositadas en GVC Gaesco. No se ha registrado pasivo alguno al cierre de los ejercicios por este concepto.

A cierre de los ejercicios 2015 y 2014, el Órgano de Administración y la Alta Dirección del Grupo estaban compuestos por:

	2015		2014	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Órgano de Administración	6	-	8	-
Alta Dirección	3	-	3	-

Información en relación con situaciones de conflicto de intereses por parte de los Administradores

Se hace constar que ni los Administradores, ni sus representantes personas físicas, ni las personas vinculadas a éstos, ostentan ninguna participación en el capital, ni ejercen cargos o funciones en sociedades con el mismo, análogo o complementario género de actividad que el del Grupo, distintas a las que ostentan en las propias compañías del Grupo Euron, que pudiesen dar lugar a un conflicto de intereses, según lo establecido en el artículo 229 de la Ley de Sociedades de Capital.

25. Información sobre medio ambiente

Dadas las actividades a las que se dedica el Grupo, éste no tiene responsabilidades, gastos, activos ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del Grupo. Por este motivo, no se incluyen los desgloses específicos en esta memoria consolidada.

Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran mínimos y, en todo caso, adecuadamente cubiertos los riesgos medioambientales que se pudieran derivar de su actividad, y estiman que no surgirán pasivos adicionales relacionados con dichos riesgos. El Grupo no ha incurrido en gastos significativos ni recibido subvenciones relacionadas con aspectos medioambientales durante los ejercicios 2015 y 2014.

26. Grupo en funcionamiento

A 31 de diciembre de 2015, el fondo de maniobra del Grupo es positivo por importe de 2.826 miles de euros.

No obstante, el Grupo ha presentado pérdidas en el ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 por importe de 8.872 miles de euros y tiene pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores, por importe total de 17.255 miles de euros debido, principalmente, a que el Grupo se encuentra todavía en fase de ejecución de grandes inversiones para el lanzamiento de su actividad y aún no ha alcanzado el volumen suficiente que le permita obtener resultados positivos.

Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que con la fusión realizada durante el ejercicio 2015 con Kubi Wireless, S.L., así como con la apuesta por la tecnología 4G (véase Nota 17.a) el volumen y las sinergias existentes permitirán alcanzar en los próximos ejercicios resultados positivos.

El Plan de Negocio aprobado por los Administradores de la Sociedad Dominante contempla como principales medidas para la obtención de beneficios positivos en los próximos ejercicios las siguientes:

- Potenciar las zonas geográficas donde el Grupo ya está presente, así como el desarrollo de nuevas zonas mediante acuerdos con empresas distribuidoras e instaladoras y el desarrollo de nuevos negocios.
- La presentación a concursos públicos que resulten de interés para el Grupo, tanto a nivel económico como de introducción a nuevos mercados.
- El crecimiento de las sociedades filiales del Grupo mediante la captación de nuevos abonados.

Adicionalmente, los Administradores de la Sociedad Dominante estiman unas expectativas para el ejercicio de 2016 donde el Grupo ya estaría en situación de Break-even o punto muerto. Según sus propias estimaciones, EURONA cuenta con cumplir las mismas, por lo que se espera confirmar la entrada en beneficios en los próximos ejercicios.

En lo que se refiere a las necesidades operativas de financiación, el Grupo cuenta con un fondo de maniobra holgado así como una caja suficiente para atender sus obligaciones a corto plazo así como una capacidad de financiar sus inversiones significativa, previendo unas necesidades de fondos suficientes a cubrir por el plan de financiación del Grupo.

Por ello, los Administradores de la Sociedad Dominante han formulado las cuentas anuales consolidadas del ejercicio terminado a 31 de diciembre de 2015 de acuerdo al principio de empresa en funcionamiento, tomando en consideración todos los factores anteriormente indicados.

27. Operaciones interrumpidas

Durante el ejercicio 2015, los Administradores de la Sociedad Dominante han decidido disponer para la venta el segmento operativo de Reino Unido y Perú, operado a través de las sociedades filiales Briskona Limited y Euroná Perú, SAC, respectivamente, motivo por el cual las operaciones realizadas por dichas sociedades filiales se han presentado separadamente en la cuenta de resultados consolidada, en el epígrafe "Resultado del ejercicio procedente de las operaciones interrumpidas" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta. La consolidación de Briskona Limited se realizaba por el método de la integración global y la de Euroná Perú, SAC por el método de la puesta en equivalencia.

Todo el resultado de las operaciones interrumpidas de estas dos sociedades filiales, por importe de 585 miles de euros de pérdidas (392 miles de euros de pérdidas durante el ejercicio 2014), sin considerar los 1.826 miles de euros de deterioro que se comentan a continuación, corresponde a las mencionadas sociedades filiales por su actividad ordinaria del ejercicio.

Adicionalmente, la totalidad de los activos y pasivos exigibles han sido clasificados como "Activos no corrientes mantenidos para la venta" a valor cero. La totalidad de estos activos han sido deteriorados completamente por importe de 1.826 miles de euros al no considerar los Administradores de la Sociedad Dominante probable su recuperabilidad.

Los balances antes del deterioro y las cuentas de pérdidas y ganancias de estas dos sociedades filiales son los siguientes (en euros):

Briskona Limited:

ACTIVO	31.12.2015	31.12.2014	PASIVO	31.12.2015	31.12.2014
ACTIVO NO CORRIENTE:			PATRIMONIO NETO:		
Inmovilizado material	417.430	271.832	FONDOS PROPIOS-		
Total activo no corriente	417.430	271.832	Capital	117.838	117.838
			Resultados negativos de ejercicios anteriores	(1.830.195)	(1.512.128)
			Resultado del ejercicio	(188.048)	(318.067)
			Ajustes por cambio de valor- Diferencias de conversión	(242.572)	(128.238)
			Total Patrimonio Neto	(2.142.977)	(1.840.595)
ACTIVO CORRIENTE:					
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar-	248.760	94.292	PASIVO CORRIENTE:		
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	200.120	63.900	Deudas con entidades de crédito	-	63.154
Clientes, empresas vinculadas y asociadas	45.162	20.170	Cuentas a pagar empresas del grupo	2.725.738	2.121.143
Otros deudores	3.478	10.222	Acreedores comerciales	85.021	49.468
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	6.275	31.519	Periodificaciones a corto plazo	4.683	4.473
Total activo corriente	255.035	125.811	Total pasivo corriente	2.815.442	2.238.238
TOTAL ACTIVO	672.465	397.643	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	672.465	397.643

	Ejercicio 2015	Ejercicio 2014
Importe neto de la cifra de negocios	680.966	267.212
Aprovisionamientos	(505.960)	(151.878)
Otros ingresos de explotación	30.046	-
Gastos de personal	(217.843)	(139.925)
Otros gastos de explotación	(207.344)	(268.263)
Amortización del inmovilizado	(26.380)	(23.929)
RESULTADO OPERATIVO:	(246.515)	(316.783)
RESULTADO FINANCIERO:	114.784	38.727
Resultado antes de impuestos	(131.731)	(278.056)
Impuesto sobre beneficios	-	-
RESULTADO DEL EJERCICIO	(131.731)	(278.056)
DETERIORO DEL EJERCICIO	(672.465)	-
TOTAL ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS UK	(804.196)	(278.056)

Eurona Perú, SAC:

ACTIVO	31.12.2015	31.12.2014	PASIVO	31.12.2015	31.12.2014
ACTIVO NO CORRIENTE:			PATRIMONIO NETO:		
Inmovilizado material	60.196	62.454	FONDOS PROPIOS-		
Total activo no corriente	60.196	62.454	Capital	13.170	13.170
			Reservas	68.126	4.775
			Resultados negativos de ejercicios anteriores	-	-
			Resultado del ejercicio	(887.874)	(221.942)
			Ajustes por cambio de valor-		
			Diferencias de conversión	502	(7.725)
			Total Patrimonio Neto	(806.076)	(211.722)
ACTIVO CORRIENTE:			PASIVO CORRIENTE:		
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar-	827.939	1.148.760	Deudas con entidades de crédito	55.623	-
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	717.164	1.011.260	Otros pasivos financieros	74.725	-
Otros deudores	110.775	137.500	Deudas con empresas del Grupo y asociadas	1.305.303	1.210.135
Periodificaciones a corto plazo	63.653	130.810	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar	225.292	363.645
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	8.308	87.785	Periodificaciones a corto plazo	105.229	67.751
Total activo corriente	899.900	1.367.355	Total pasivo corriente	1.766.172	1.641.531
TOTAL ACTIVO	960.096	1.429.809	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	960.096	1.429.809

	Ejercicio 2015	Ejercicio 2014
Importe neto de la cifra de negocios	1.898.430	1.888.895
Aprovisionamientos	(1.466.850)	(1.188.051)
Gastos de personal	(723.961)	(339.768)
Otros gastos de explotación	(427.390)	(432.803)
Amortización del inmovilizado	(9.869)	(5.237)
RESULTADO OPERATIVO:	(729.640)	(76.964)
RESULTADO FINANCIERO:	(158.234)	(72.358)
Resultado antes de impuestos	(887.874)	(149.322)
Impuesto sobre beneficios	-	(72.620)
RESULTADO DEL EJERCICIO	(887.874)	(221.942)
RESULTADO ATRIBUIBLE AL GRUPO (51%)	(452.816)	(113.190)
DETERIORO DEL EJERCICIO	(1.153.501)	-
TOTAL ACTIVIDADES INTERRUMPIDAS PERÚ	(1.606.316)	(113.190)

28. Hechos posteriores

Desde el cierre del ejercicio hasta la fecha de formulación de las cuentas anuales consolidadas, no ha ocurrido ningún otro hecho significativo que afecta a la información contenida en la memoria consolidada, ni a la evaluación de la empresa por parte de terceros.

EURONA WIRELESS TELECOM, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Informe de Gestión del
ejercicio anual terminado el
31 de diciembre de 2015

Resumen Ejecutivo

Cerramos un ejercicio más en la breve pero intensa historia de Eurona convencidos que no ha sido un año más por lo siguiente:

- **Eurona más transparente.** El Grupo Eurona presenta este año por primera vez resultados consolidados, a pesar de no estar obligado, y bajo normativa IFRS. El Grupo ha provisionado los dos negocios *non-core* a discontinuar para reflejar el presente y futuro del mismo, decisión que se ha basado en desinvertir de manera gradual tanto en los negocios de Ingeniería de Perú como el de Wimax en Reino Unido, todo ello, en base a un criterio de prudencia valorativa de los activos de su balance provisionando el 100% de la participación así como los saldos mantenidos. Ante este hecho, el Consejo ha encargado al equipo ejecutivo la labor de poner a la venta y/o liquidar las participaciones.

De este modo, el Grupo presenta unas cuentas anuales consolidadas acordes con su imagen más fiel de cara a compartir con nuestra comunidad inversora, y con todo aquel con especial interés en nuestro proyecto industrial, con un perímetro consistente en 18 empresas y presencia en 13 países (4 Europeos y 9 de América).

- **Eurona más fuerte.** En 2015 la cifra de negocio crece orgánicamente un 17% respecto a 2014, el EBITDA un 63% versus el año pasado, el margen bruto 5 puntos hasta el 64% y el EBITDA 5 puntos hasta el 18% sobre la cifra de ventas.
- **Eurona más focalizada.** Según datos de la propia compañía, el Grupo Eurona es el primer operador Satélite en España en número de clientes, el primer operador Wimax en número de clientes, el operador 4G LTE TDD con mayor despliegue en la banda de 3,5 GHz, el primer gestor de Wifi aeroportuario del mundo, el primer operador Wifi de resorts en el Caribe. El Grupo solo quiere estar en aquellos negocios con capacidad de liderar.
- Durante el ejercicio 2015, la inversión ha superado los 10 millones de euros y la previsión del Grupo ratificada por el Consejo es de hasta 25 millones de euros.

Por otro lado, el Grupo ha continuado dedicando grandes esfuerzos dentro de la implantación de las políticas de buen gobierno corporativo consolidando los órganos de administración colegiados pertinentes (Comisiones de Auditoría y de Retribución), así como la implantación de sistemas de control interno y financieros adecuados para afrontar los nuevos retos de futuro.

Grupo Eurona ha seguido en su esfuerzo de empuje de sus unidades de negocio *core*, véase 4G en Casa y HotSpot, hasta poder alcanzar los objetivos marcados en el Hecho Relevante comunicado al mercado el pasado 21 de agosto de 2015. El grupo sigue apostando en su plan estratégico, que se basa en el desarrollo de dos áreas principales de negocio, con un crecimiento acelerado:

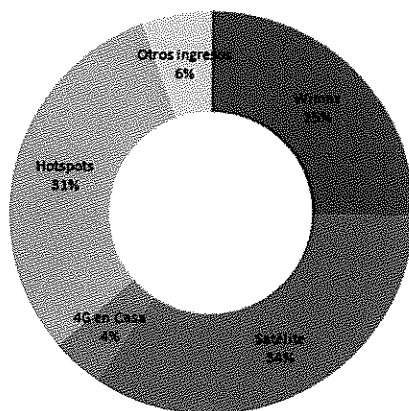
- **Eurona Telecom** (agrupa el negocio de satélite, el 4G en casa y el de Wimax)
- **Eurona HotSpot** (HotSpot en entornos públicos tanto en España como en Caribe y Latam).

Con dos grandes polos de crecimiento en el plan estratégico: El lanzamiento y consolidación del modelo “4G en Casa” y, por otro lado, la internacionalización del grupo reforzando un posicionamiento fuerte en Latinoamérica y Caribe, con un enfoque muy claro en HS3.0 (Hotspot 3.0).

Evolución de la Cifra Neta de Negocios

A fecha de cierre, el Grupo ha incrementado su Cifra de Negocios, hasta los 25,8 millones de euros, en un 17%, dicho incremento ha venido dado sobre todo por el incremento en las ventas del 4G en Casa así como el mayor ingreso que aporta la actividad de HotSpot Internacional (Caribe), actividad que ha sufrido en 2015 un considerable incremento gracias a la consolidación del negocio con cadenas hoteleras americanas y españolas.

Especial análisis merece la línea de HotSpot, donde el incremento del negocio Internacional, como se ha mencionado anteriormente, ha compensado con creces la caída en el Negocio doméstico, caída justificada por el cambio de modelo de negocio que se está viviendo en España y en consecuencia en la presión en márgenes.



WIMAX. Con una caída del 18% con respecto a 2014, es la única línea de negocio que evoluciona a la baja. Ello es debido a que el Grupo ya no prioriza inversiones en esta línea para enfocar los recursos tanto financieros como operativos en el 4G LTE-TDD. Aun siendo líderes en el mercado Nacional, el Grupo considera esta línea importante pero no estratégica, apostando por seguir impulsando la ocupación plena de sus redes a través de la comercialización de la capacidad disponible sin acometer nuevas inversiones. Dentro de un criterio de prudencia valorativa, el Grupo ha tomado la decisión de deteriorar parte de la red en el ejercicio 2015 a la vista de la caída de la facturación, sobrevenida por el *churn* de clientes.

SATÉLITE. Grupo Eurona sigue siendo el operador satelital líder a nivel nacional y uno de los más importantes a nivel europeo, prueba de ello es el incremento de la Cifra de Negocios en un 68%, la cual viene a consolidar el crecimiento de esta línea de negocio. Con una rentabilidad superior a las demás líneas, Satélite es la actividad que asegurar un mejor retorno de caja, debido a la mínima necesidad de inversión que requiere y al hecho de que se trata de un negocio 100% recurrente.

4G EN CASA. Siendo uno de los dos negocios *core* del Grupo, EURONA sigue apostando de la misma dentro de su plan estratégico, y aún con los retrasos sobrevenidos en el despliegue durante el ejercicio 2015, la evolución marcada en el último trimestre del año señalan un ritmo de arranque muy positivo, GRUPO EURONA sigue apostando sobre esta línea como una evolución natural de su negocio como operador de telecomunicaciones de nicho enfocando gran parte de sus recursos financieros y directivos en la consecución de los objetivos marcados en el Plan Estratégico.

HOTSPOT ESPAÑA. Sin afectar al global del negocio de HotSpot, el cual se ve incrementado en su conjunto en un 5%, esta línea ha sufrido una bajada respecto a 2014 la cual ha quedado compensada por la explosión del negocio HotSpot Caribeño. Dicha caída se ha debido principalmente al cambio del modelo de negocio que se está observando en el mercado como evolución natural así como a la presión sobre precios y márgenes que está viviendo el sector, y por ende EURONA HOTSPOT como actor importante del mismo.

Con la desaparición de muchos de los operadores Wifi del mercado Español, EURONA HOTSPOT ha tomado el camino de la innovación en nuevos productos y en una nueva propuesta de valor para sus clientes, sin perder el sello de calidad que siempre le ha caracterizado, y que le ha llevado a operar todos los aeropuertos de la red de AENA, las principales cadenas hoteleras españolas y los más grandes recintos feriales del país, entre otros.

HOTSPOT CARIBE. Como ya se adelantó en el Hecho Relevante del 21 de Agosto de 2015, EURONA HOTSPOT Caribe ha sido la gran sorpresa en 2015, aportando una cifra de negocios de 3 millones de euros y un incremento relevante con respecto a 2014, lo que ha permitido asegurar el crecimiento en la línea de HotSpot, todo ello gracias a dos factores de éxito clave:

- Captación e Inversión en nuevas cadenas hoteleras de sello americano.
- Incremento en los ARPU's o ingreso medio por habitación y mes.

Ambos elementos han acelerado el crecimiento actuando como palanca de consolidación de un modelo que se caracteriza no solo por su rentabilidad sino por su capacidad de generación de caja inmediata.

Evolución de la actividad de negocio durante el ejercicio 2015

Los hechos acontecidos en el segundo semestre de 2015 se centran en la consolidación de la nueva Organización de Grupo Eurona y el desarrollo del modelo de negocio orientado al mercado latinoamericano, nueva plataforma tecnológica HS3.0 y a la consolidación del modelo 4G en Casa con la aceleración del despliegue de la tecnología LTE-TDD.

A continuación resumimos los acontecimientos más relevantes ocurridos durante el ejercicio 2015:

- **5 de enero 2015: Contrato para el despliegue de red Wifi en Cartagena de Indias.**

Comunicamos, que de acuerdo con el Plan estratégico lanzado en el 2014, en el que el eje internacional se convertía en un motor de crecimiento futuro, se ha conseguido mediante la filial EURONA TELECOM COLOMBIA SAS, un contrato para el despliegue de red Wifi municipal de Cartagena de Indias, cubriendo las plazas más importantes, comerciales y turísticas de todo el casco antiguo.

- **7 de enero de 2015: Participaciones significativas.**

Se comunica que cumpliendo con la obligación regulada en el artículo segundo punto 1, letra a, de la Circular MAB 9/2010, en referencia a la obligación de comunicar la relación de aquellos accionistas con posición superior al 10%, de los que se tenga conocimiento, y a los efectos de cumplir con la misma, se comunica que Eurona, no tiene conocimiento de que a 31 de Diciembre de 2014, exista accionista alguno cuya participación alcance el 10% de las acciones representativas del capital social.

- **4 de febrero del 2015: Otros sobre operaciones corporativas.**

Se comunica que el pasado día 29 de Diciembre de 2014, EURONA WIRELESS TELECOM S.A, suscribió con la mercantil MIRA NOVAS TECNOLOGÍAS S.L, un contrato de compraventa de activos para la adquisición de su cartera de clientes, con cerca de cuatro mil usuarios, la enseña comercial es "INTERNETRURAL"

- **9 de febrero de 2015: Composición del Consejo de administración y de Otros Órganos de Gestión. Propuesta de emisión de bonos**

Se comunica que en reunión del Consejo de Administración del Grupo del pasado 30 de enero del 2015, se alcanzaron los siguientes acuerdos: 1) Cambio en la estructura organizativa de la Sociedad, 2) Reestructuración del Consejo de Administración, acorde con las normas de buen gobierno requeridas para las sociedades cotizadas, 3) Nombramiento de consejeros por cooptación, 4) Renuncias y nombramiento en las comisiones delegadas del Consejo de Administración, 5) Se propone una emisión de bonos a largo plazo para reforzar y acelerar el plan estratégico del Grupo, 6) Se propone una modificación estatutaria que recoja las videoconferencias como medio apto para la celebración de las sesiones del Consejo.

- **8 de abril de 2015: Convocatorias y acuerdos de Junta y Asambleas.**

Con fecha 6 de marzo se convoca a la Junta General de Accionistas para su celebración los días 7 y 8 de abril del 2015, en primera y segunda convocatoria respectivamente, con el siguiente orden del día: 1) Ratificar el nombramiento por cooptación de QMC DIRECTORSHIPS S.L, 2) Delegación en el Consejo de Administración de la facultad, tan ampliamente como en derecho sea necesario, de emitir, en una o varias veces, obligaciones, bonos, pagarés y otros valores de renta fija simples o garantizados, 3) Examen, y en su caso aprobación de la modificación del gravamen sobre 100.000 acciones creadas para la operación suscrita con GRUPO MRF CARTUJA S.A.

Se ratifican todos los puntos sometidos en el Orden del Día por mayoría de los asistentes.

- **6 de junio de 2015: Emisión de Bonos Simples EURONA TELECOM 2015**

Con fecha 4 de Junio, el Consejo de Administración de la compañía ha acordado por unanimidad la emisión de deuda fijada en hasta 15 millones de euros y acuerdo delegar al Presidente para que pueda ejercer las siguientes facultades:

I.- Declarar la eficacia de la emisión y, lógicamente, el inicio, la conclusión y cierre del Plazo de Suscripción, tanto transcurrido tal Plazo de Suscripción en su integridad como con anterioridad, se haya o no suscrito en forma completa la Emisión, así como para otorgar la voluntaria escritura pública de emisión y, especialmente, el contrato de suscripción.

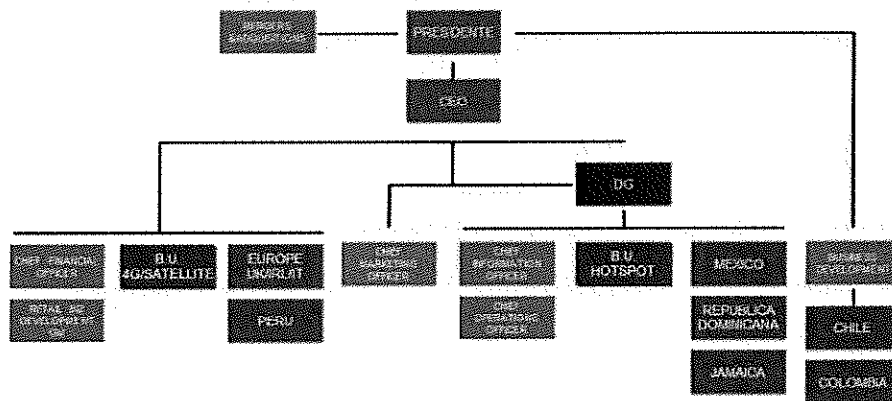
II.- La formalización y ejecución de cuantos actos y documentos fueren precisos y convenientes para el buen fin de la emisión de los BONOS SIMPLES EURONA TELECOM 2015.

III.- Hacer constar la suscripción total o el importe efectivamente suscrito de la emisión de los BONOS SIMPLES EURONA TELECOM 2015.

IV.- La determinación de si la emisión se garantiza.

- **6 de junio de 2015: Cambio Organización.**

En la misma fecha, el Consejo acuerda aceptar la renuncia del Consejero D. Antonio Alarcón así como la propuesta de reestructuración organizativa siguiente:



- **22 de junio de 2015: Proyecto común de Fusión KUBI WIRELESS SL y EURONA WIRELESS TELECOM SA.**

Con fecha 22 de junio, EURONA publicó el proyecto de Fusión Común donde se establece la fusión por Absorción de la participada KUBI WIRELESS, S.L.U. por parte de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A.

En lo menester, se hace constar que la formulación de este proyecto común de fusión es acordada por este Consejo de Administración de EURONA en cuanto tal y, asimismo, como representante del Socio único (la propia EURONA) de KUBI WIRELESS, S.L.U.

- **21 de agosto de 2015: Actualización de los resultados 2015 y del plan estratégico**

Tras disponer de un cierre previsional del primer semestre y en línea con la revisión de actividad del grupo en cada una de las áreas de negocio del grupo Euronav, las previsiones de cierre para el ejercicio en curso son de 32,1 millones de euros de Ventas totales, un 28% superior al cierre del ejercicio pasado, y 5,2 millones de euros de EBITDA, un 97% superior al 2014. No obstante, estos resultados son inferiores a las previsiones presupuestadas inicialmente para todo el ejercicio 2015, que preveían unas ventas de 49 millones de euros y un EBITDA de 10,5 millones de euros. Euronav prevé crecer en ingresos en sus negocios tradicionales en España al 17%, en internacional, aunque lejos del objetivo por encima del 20%. La actividad Hotspots se prevé crecerá al 28% en España y en caribe al 100%. En Perú cuya actividad se ha relanzado se espera un crecimiento del 40%.

- **2 de septiembre de 2015: Adjudicación para la explotación de los servicios Wifi en los aeropuertos de la red AENA.**

Con fecha 2 de septiembre, Eurona comunica que ha sido adjudicataria mediante concurso público del contrato para prestar y explotar el servicio de Internet vía Wifi de la red de Aeropuertos y helipuertos que gestiona la empresa estatal AENA. El servicio, que tendrá una duración de dos años (con posibilidad de una prórroga de un año más), comenzará a prestarse a partir del próximo otoño y se ofrecerá en un total de 46 aeropuertos y 2 helipuertos, dando servicio a 200 millones de pasajeros anuales.

El acuerdo entre Eurona y Aena sitúa al operador de telecomunicaciones como el primer gestor de servicios Wifi por número de aeropuertos en todo el mundo. Eurona ocupaba ya una posición de referencia en el sector gracias a su presencia en 28 aeropuertos españoles, a través de Kubi Wireless, la operadora que el Grupo adquirió en 2013 y que se encarga de gestionar multi-conexiones en grandes recintos.

- **19 de octubre de 2015: Suscripción de 5 millones de euros de la emisión de Bonos.**

EURONA WIRELESS TELECOM obtiene 5 millones de euros de financiación en una emisión de bonos senior a 5 años. La Sociedad cierra la primera ronda de la colocación privada de deuda dirigida a inversores cualificados por un importe de 5 millones de euros. Dicha operación ha sido suscrita por un total de 40 inversores que han suscrito 50 bonos corporativos "senior" con un nominal de 100.000 euros cada uno. La emisión, cuyo importe total es de 15 millones de euros, ha solicitado su admisión a cotización en el EURO MTF de Luxemburgo. Los bonos emitidos tienen un plazo de 5 años, siendo su fecha de vencimiento el 8 de octubre de 2020, y devengan un cupón del 6,5%. La emisión, que goza de garantías reales, ha sido analizada por la agencia de rating acreditada por el ESMA a nivel europeo y líder en el mercado alemán, CREDITREFORM Rating Agentur, la cual ha otorgado una calificación crediticia de B. La Sociedad ha designado a Société Générale como Entidad de Pago de la emisión.

- **6 de noviembre de 2015: Comunicación de la nueva organización.**

Tras la consolidación de la organización implantada a inicios del ejercicio 2014, donde integramos los negocios de Kubi y de Eurona en una sola forma de trabajar, con procesos transversales únicos, la organización consiguió concentrar la actividad del grupo en dos únicas Unidades de Negocio, Eurona Hotspot y Eurona Telecom, reforzando su enfoque de negocio y optimizando las sinergias funcionales del grupo. En mayo de 2015 el Consejo de Administración de Eurona dio un paso adelante en este proceso aprobando el proyecto de fusión de las dos matrices españolas Eurona Wireless Telecom, SA y Kubi Wireless, SA. Fruto de esta fusión se ha procedido a consolidar la organización del Grupo para una mayor eficiencia y orientación a los mercados. De esta forma, la compañía continúa liderada por Jaume Sanpera como presidente ejecutivo del que dependerá directamente Carlos Riopedre que pasara a dirigir la compañía como Director General del Grupo tanto en España como en el extranjero.

Tras la culminación de esta nueva organización en Eurona, Joaquín Galí, hasta ahora Consejero Delegado del grupo Eurona, da por concluida una etapa decisiva en su carrera y abandonó su cargo y responsabilidades en el mes de Noviembre, siguiendo sin embargo vinculado al proyecto desde fuera de la organización.

- **7 de diciembre de 2015: Suscripción de 10 millones de euros de la emisión de Bonos.**

EURONA WIRELESS TELECOM obtiene 10 millones de euros de financiación y cierra la emisión de bonos senior a 5 años por importe total de 15 millones de euros. La Sociedad ha cerrado la segunda y última ronda de la colocación privada de deuda dirigida a inversores cualificados por un importe de 10 millones de euros. En la primera ronda el importe suscrito alcanzó los 5 millones de euros (Ver Hecho Relevante de fecha 19 de octubre de 2015). La operación, en sus dos rondas, ha sido suscrita por un total de 45 inversores que han suscrito 150 bonos corporativos "senior" con un nominal de 100.000 euros cada uno. La emisión, por importe total de 15 millones de euros, ha sido admitida a cotización en el EURO MTF de Luxemburgo. Los bonos emitidos tienen un plazo de 5 años, siendo su fecha de vencimiento el 8 de octubre de 2020, y devengando un cupón del 6,5%. La emisión, que goza de garantías, ha sido analizada por la agencia de rating acreditada por el ESMA a nivel europeo y líder en el mercado alemán, CREDITREFORM Rating Agentur, la cual ha otorgado una calificación crediticia de B. La Sociedad ha designado a Société Générale como Entidad de Pago de la emisión.

Hechos posteriores al cierre del ejercicio 2015

A fecha de formulación y publicación de las cuentas anuales consolidadas, no existen hechos relevantes posteriores al cierre del ejercicio de 2015 que deban ser comunicados por la dirección del Grupo.

Principales riesgos e incertidumbre

La gestión de los riesgos financieros del Grupo está centralizada en la Dirección Financiera, la cual tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar la exposición a las variaciones en los tipos de interés, a los riesgos de crédito y liquidez. A continuación se indican los principales riesgos financieros que impactan en la Sociedad:

Riesgo de crédito

Con carácter general, el Grupo mantiene su tesorería y activos líquidos equivalentes en entidades financieras de elevado nivel crediticio.

A fecha de cierre, Grupo Euronova ha suscrito pólizas de crédito y caución para asegurar sus operaciones crediticias frente a terceros con vencimiento y ha acometido sendos procesos de recobro con un especial seguimiento y control de saldos vivos frente a clientes.

Riesgo de Liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, el Grupo dispone de la tesorería que muestra su balance.

Riesgo de Tipo de Cambio

A fecha de cierre, Grupo Euronova no tiene contratado ningún producto de cobertura de tipo de cambio dado que estima el riesgo bajo por cobrar las operaciones en divisa en moneda funcional USD, dicha política de no cobertura se enmarca en dos premisas 1). El volumen de las operaciones no es suficientemente significativo para tener en cuenta una política activa de coberturas de riesgo, y 2). Dado que el volumen es poco relevante, El Grupo no quiere contratar un producto de cobertura que pueda suponer la contratación de un derivado financiero que afecte a su pasivo.

Riesgo de Mercado

Los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que debido a la actividad que realiza el Grupo, el riesgo de tipo de interés no supondría un efecto adverso ni en los resultados financieros ni en los flujos de caja.

El Grupo no dispone de ningún contrato relacionado con ningún instrumento financiero derivado al cierre de los ejercicios terminados a 31 de diciembre de 2015 y 2014.

Acciones Propias

A fecha de formulación de las presentes cuentas anuales consolidadas, el Grupo no posee autocartera ni acciones propias registradas.

Pago a Proveedores

En cumplimiento del deber de informar el periodo medio de pago a proveedores, establecido en la disposición adicional tercera de la ley 15/2010 (conforme a la nueva redacción dada por la disposición final segunda de la ley 31/2014 de reforma de la ley de Sociedades de Capital), la Sociedad Dominante informa que el periodo medio de pago a proveedores ha sido de 101 días.

A efectos de dicho cálculo se han considerado los días transcurridos desde la fecha de la factura y la fecha de pago, sin haber descontado el plazo de gestión que habitualmente transcurre entre la recepción de la factura y su registro contable.

Investigación y Desarrollo

A fecha de cierre de 2015, Grupo Euronova ha registrado un total de 27.500 euros correspondientes a gastos en Investigación y Desarrollo, dichos gastos se enmarcan en la línea de investigación y desarrollo en nuevas tecnologías y aplicación de las mismas así como en el desarrollo de nuevos productos tecnológicos.

ANEXO I : Estados financieros individuales de las sociedades dependientes al 31 de diciembre de 2015

Nombre	Euros				
	Wave Tech S.r.L.	Kubi Wireless SA De CV	Kubi Wireless Srl	Kubi Wireless Jamaica Ltd.	Kubi Servicing Inc.
Dirección / Domicilio Social	Via Campassi, 124 Esine, Brescia (Italia)	Avda Labná, Manzana 16, n° Ex 82, n° In 73B, 77500, Cancun, Benito Juárez, Quintana Roo (México)	Avda Alemania sn, Plaza Náutica, 2° piso, local 17, El Cortecito, Bávaro, República Dominicana	14 Union Square, Kingston 5, Jamaica	80SW, 8th Street, Suite 2000, Miami, Florida 33130, Estados Unidos
Actividad	Operador de telecomunicaciones WIMAX	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos
Fracción de capital que se posee:					
Directamente	100%	98%	99%	99%	100%
Indirectamente	0%	0%	0%	0%	0%
Método de integración	Integración global	Integración global	Integración global	Integración global	Integración global
Capital	20.000	2.952	1.722	63	802
Prima Emisión	-	-	-	-	-
Reservas	76.453	-	-	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(35.858)	(941.504)	(600.587)	(239.652)	(176.777)
Resultado de explotación	(272.747)	(268.590)	(399.137)	(210.582)	1.673.945
Resultado del ejercicio	(259.503)	(220.351)	(426.529)	(235.561)	1.673.945
Activos	1.648.164	1.471.031	1.539.834	642.018	1.703.887
Pasivos exigibles	1.847.071	2.535.742	2.659.007	1.140.535	24.645
					144.794

Nombre	Euros					
	Eurona Brisknet, Ltd.	Briskona, Ltd.	Eurona Panamá, S.A.	Eurona Perú, S.A.C.	Arden Broadband Limited	Eurona Colombia
Dirección / Domicilio Social	Reecourse Road, Roscommon, Irlanda	35 Chequers Court Brown Street, Salisbury, UK	P.H. Villa del Mar, No 27-E, Avenida Balboa, Ciudad Panamá	Av. Benavides Nro. 1579, Miraflores, Lima	Main St. Beturbet Co. Covan, Irlanda	Ctra 7 No. 71-21 Torre B, Piso 13, Bogotá D.C., Colombia
Actividad	Operador telecomunicaciones Wimax	Operador telecomunicaciones Wimax	Operador telecomunicaciones Wimax	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones	Operador telecomunicaciones Wimax
Fracción de capital que se posee: Directamente Indirectamente Método de integración	100% 0%	100% 0%	100% 0%	51% 0%	100% 0%	100% 0%
	Integración global	Integración global	Integración global	Puesta en equivalencia	Integración global	Integración global
Capital	760.000	117.838	11.022	13.672	35.000	10.860
Prima Emisión	569.800	-	-	-	26.000	-
Reservas	-	-	-	68.127	-	-
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(1.328.161)	(1.830.195)	-	-	(56.459)	-
Resultado de explotación	(45.034)	(246.514)	(2.611)	(719.771)	107.029	(148.528)
Resultado del ejercicio	(78.639)	(188.048)	(2.611)	(887.874)	107.029	(149.371)
Activos	706.089	-	159.977	1.437.535	373.503	196.372
Pasivos exigibles	783.089	-	151.615	1.641.532	261.933	319.267

Nombre	Euros				
	Kubi Com. Rd	Eurona Telecom Chile, Spa.	Eurona Costa Rica Telecom, Ltda.	Mobile Media Market S.L.	Connected To Go, S.L.
Dirección / Domicilio Social	Avenida Estados Unidos, s/n, Bávaro, República Dominicana	Calle Andrés de Fuenzalida, 22. Oficina 403, Comuna Providencia, Santiago de Chile	Provincia de San José, cantón San José, distrito Hospital, Paseo Colón, cdf 55S	C/ Taulat 27	C/ Taulat 27
Actividad	República Dominicana Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Operador telecomunicaciones Wi-Fi en entornos públicos	Barcelona Servicios de conectividad
Fracción de capital que se posee:					
Directamente	50%	100%	99%	100%	100%
Indirectamente	0%	0%	0%	0%	0%
Método de integración	Puesta en equivalencia	Integración global	Integración global	Integración global	Integración global
Capital	1.878	1.358	1.764	137.950	30.000
Prima Emisión	-	-	-	10.797	-
Reservas	-	-	-	-	9.442
Resultados negativos de ejercicios anteriores	(79.773)	(43.055)	-	(139.739)	(93.623)
Resultado de explotación	(566.731)	(109.346)	327	(4.557)	12.897
Resultado del ejercicio	(657.222)	(120.869)	327	(4.557)	446
Activos	304.519	130.338	111.077	4.452	273.265
Pasivos exigibles	1.057.739	283.095	109.014	-	327.000

JAVIER CONDOMINES CONCELLÓN, en mi calidad de Secretario del Consejo de Administración de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A., certifico que las cuentas anuales y el informe de gestión han sido formulados con el voto favorable del Consejo de Administración de EURONA WIRELESS TELECOM, S.A. en su reunión del 22 de Abril de 2016, con vistas a su verificación por los auditores y posterior aprobación por la Junta General de Accionistas. Dichos documentos están expedidos en 77 folios, páginas de la 1 a la 77 visadas por mí en señal de identificación. Han sido entregadas a los auditores de cuentas de cara a la emisión del correspondiente informe de auditoría el 28 de Abril de 2016.



JAVIER CONDOMINES CONCELLÓN

Secretario del Consejo de Administración